

Ingénieur d'Affaires : titre Manager en Ingénierie d'affaires (MIA)

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

CFA CCI CHARENTE FORMATION
BOUTENEIGRE
05.45.90.13.26
abouteneigre@ccicharente-formation.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier
Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau 6 : Licence, licence professionnelle, BUT (Niveau 6 européen)

Conditions d'accès :

Être titulaire d'un diplôme Bac +3 ou d'un Titre Professionnel de niveau 6 Technique ou Commercial Dossier individuel et entretien de positionnement Se préinscrire sur le site internet

Prérequis pédagogiques :

Être titulaire d'un diplôme Bac +3 ou d'un Titre Professionnel de niveau 6 Technique ou Commercial

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

D'avantage tourné vers l'étude du besoin et le conseil au client, l'Ingénieur d'Affaires est un professionnel confirmé et un consultant recherché par les entreprises. La parcours de formation Manager en Ingénierie d'Affaires (MIA) excède largement le simple cadre commercial de la vente, pour embrasser très en amont toutes les étapes d'avant-vente : le conseil et l'étude du besoin du client, l'élaboration du cahier des charges, le pilotage d'une équipe projet pour répondre au besoin jusqu'à l'implémentation et parfois l'amélioration continue de la solution chez le client. Il est également formé pour intervenir sur des projets avec une dimension internationale (une mobilité internationale est prévue dans le parcours de formation).

Contenu et modalités d'organisation

BLOC 1 : Management de l'information et des réseaux stratégiques en vue de la détection d'opportunités et du développement d'affaires complexes : Conduite d'une démarche d'intelligence économique et stratégique. Constitution et animation de réseaux porteurs de développement d'affaires et de partenariats. **BLOC 2 :** Elaboration d'une stratégie de développement d'affaires : Elaboration d'une stratégie de développement d'affaires : Conception d'un plan stratégique avec une vision « business ». Optimiser l'approche grand compte. Développement d'une nouvelle activité et des compétences entrepreneuriales. **BLOC 3 :** Qualification, conception et négociation Définir, conseiller et accompagner les besoins d'une entreprise cliente ou prospect Elaborer le cahier des charges et de la solution sur-mesure. Négociation et contractualisation d'une proposition commerciale y compris dans une dimension internationale **BLOC 4 :** Pilotage d'un projet Supervision du projet, de la mise en œuvre, du suivi et de l'évaluation. Manager l'équipe projet. Management d'équipes internes et de contributeurs externes impliqués dans la conduite de l'affaire.

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Non renseigné**

Validation(s) Visée(s)

Manager en ingénierie d'affaires - Niveau 7 : Master, diplôme d'études approfondies, diplôme d'études supérieures spécialisées, diplôme d'ingénieur (Niveau 7 européen)

Et après ?

Suite de parcours

Ingénieur d'Affaires Ingénieur commercial Chargé d'affaires Grands Comptes Key account manager

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00652202	du 05/10/2026 au 28/07/2028	L'Isle- d'Espagnac (16)	CHARENTE BUSINESS SCHOOL ANGOULEME		Non éligible	