

Responsable de commerces et de la distribution

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

CAMPUS DU LAC
Contact - accueil
05.56.79.52.00
contact@campusdulac.com

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier
Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST
(Niveau 5 européen)

Conditions d'accès :

Un niveau 5 validé dans les domaines de la vente/commerce/distribution Ou un niveau 5 validé dans tout autre domaine et justifier d'une expérience professionnelle minimale de 6 mois dans le secteur d'activité vente/commerce/distribution Ou justifier de 3 années d'expérience professionnelle dans le secteur d'activité vente/commerce/distribution Et satisfaire aux épreuves de sélection de l'établissement

Prérequis pédagogiques :

Non renseigné

Contrat de professionnalisation possible ?

Oui

Objectif de la formation

Le Responsable de commerces et de la distribution exerce sa fonction au sein d'un établissement relevant d'un réseau de distribution intégré, associé, indépendant, grossiste ou de détail pour professionnels ou particuliers. Interface entre la direction et ses équipes, il a en charge un périmètre qui englobe un point de vente dont il assure la responsabilité au niveau de sa gestion commerciale, administrative, logistique et humaine, dans un objectif global d'amélioration de la performance économique. Ses missions nécessitent à la fois une vision à moyen terme des activités et une adaptation aux imprévus du quotidien. L'évolution de carrière peut être rapide notamment grâce à la mobilité interne. Le poste de Responsable de commerces et de la distribution peut être un tremplin vers les fonctions de chef de secteur, de directeur de magasin, d'acheteur, de chef de département, de chef de produit, puis vers des fonctions de direction de groupe.

Contenu et modalités d'organisation

Activités visées : Elaboration du plan de développement de l'unité de vente Organisation et gestion des espaces de vente physiques Optimisation de l'expérience client intégrant les différents canaux de l'unité de vente Suivi et évaluation de la mise en œuvre des actions commerciales et extra-commerciales physiques Contrôle de la conformité de l'espace de vente sur le plan de la sécurité et de l'accessibilité Gestion des approvisionnements et des relations avec les fournisseurs de l'unité de vente Gestion des stocks, des inventaires et du réassort en vue de la vente sur les canaux physiques et digitaux Gestion et reporting de l'activité de l'unité de vente sur le plan financier Recrutement des employés permanents et intérimaires de l'unité de vente Organisation du travail et établissement des plannings des collaborateurs de l'unité de vente Encadrement et animation de l'équipe de vente

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Non renseigné**

Validation(s) Visée(s)

Responsable de commerces et de la distribution - Niveau 6 : Licence, licence professionnelle, BUT (Niveau 6 européen)

MON COMPTE FORMATION Éligible au CPF

Et après ?

Suite de parcours

Non renseigné

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00613016	du 05/09/2025 au 10/07/2026	Bordeaux (33)	CAMPUS DU LAC		MON COMPTE FORMATION	FPC
00611357	du 05/09/2025 au 10/07/2026	Bordeaux (33)	CAMPUS DU LAC		Non éligible	Contrat app
00613420	du 05/09/2025 au 10/07/2026	Bordeaux (33)	CAMPUS DU LAC		Non éligible	Contrat pro
00661130	du 04/09/2026 au 09/07/2027	Bordeaux (33)	CAMPUS DU LAC		Non éligible	Contrat app

00661132du 04/09/2026 au
09/07/2027

Bordeaux (33)

CAMPUS DU LACNon
éligible**00661134**du 04/09/2026 au
09/07/2027

Bordeaux (33)

CAMPUS DU LAC