

## Financement

Formation professionnelle continue  
Non conventionnée / sans dispositif

## Organisme responsable et contact

DAWAN  
Cédric DHAMELINCOURT  
09.72.43.40.86  
cdhamelincourt@dawan.fr

## Accès à la formation

## Publics visés :

Demandeur d'emploi  
Jeune de moins de 26 ans  
Personne handicapée  
Salarie(e)  
Actif(ve) non salarié(e)

## Sélection :

Dossier  
Entretien

## Niveau d'entrée requis :

Sans niveau spécifique

## Conditions d'accès :

Aucun

## Prérequis pédagogiques :

Sens de la communication - Usage minimal de l'informatique et des réseaux sociaux - Appétence pour l'informatique - Compréhension du métier de commercial et des qualités nécessaires à la vente

## Contrat de professionnalisation possible ?

Non

## Objectif de la formation

Maitriser les compétences essentielles pour entamer une reconversion comme commercial informatique

## Contenu et modalités d'organisation

Maitriser les compétences essentielles pour entamer une reconversion comme commercial informatique Formation Bureautique Initiation : Excel + Word + Powerpoint (5 jours) Formation Marketing : Initiation + approfondissement (5 jours) Formation Atelier NTC : Etude de marché et Assurer une veille commerciale pour analyser l'état du marché (5 jours) Formation Commercial : Initiation + Approfondissement (5 jours) Formation Intégrer la démarche conseil dans le processus de vente (5 jours) Formation Les calculs pour les commerciaux (2 jours) Formation Atelier NTC : Tableaux de bords pour les commerciaux (3 jours) Formation Commercial Intermédiaire : Prospection B2B traditionnelle + Prospection sur les Réseaux sociaux + Prospection par E-Mailing (5 jours) Formation Commercial Avancé : Les Grands comptes + Propositions commerciales pour les marchés clés + Fidéliser et développer les comptes (5 jours) Formation Création d'un CV avec Adobe Express (3 jours) Formation Posture commerciale : Représenter l'entreprise et valoriser son image (2 jours) Formation Prise de parole en public + Animer une réunion (5 jours) Formation Bien rédiger (3 jours) Formation ChatGPT : Fondamentaux pour la bureautique (2 jours) Formation Réaliser un plan d'action commerciale + Élaborer une stratégie commerciale omnicanale pour un secteur géographique défini (et production de l'annexe) (5 jours) Formation Plan d'action commercial et prospection pour une agence Web locale ou ESN (4 jours)

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Non renseigné**

## Validation(s) Visée(s)

> Attestation de fin de formation

## Et après ?

Suite de parcours

**Non renseigné**

## Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00610237	du 01/12/2025 au 27/03/2026	Bordeaux (33)	DAWAN		Non éligible	FPC