

Utiliser l'intelligence artificielle pour booster son commerce

Financement

Formation professionnelle continue  
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

APC FORMATION  
MEUNIER CAROLINE  
05.53.02.45.87  
contact@apcformation.fr

Accès à la formation

Publics visés :  
  
Demandeur d'emploi  
Jeune de moins de 26 ans  
Personne handicapée  
Salarié(e)  
Actif(ve) non salarié(e)  
  
Sélection :  
  
Inscription directe ou par un conseiller en insertion professionnelle  
  
Niveau d'entrée requis :  
  
Sans niveau spécifique  
  
Conditions d'accès :  
  
Découvrir et savoir servir de l'intelligence artificielle pour booster son commerce  
  
Prérequis pédagogiques :  
  
Non renseigné  
  
Contrat de professionnalisation possible ?  
  
Non

Objectif de la formation

Comprendre les principes de base de l'IA (logique, données, modèles) Identifier les outils utiles dans le quotidien d'un manager (gestion, communication, reporting...) Savoir formuler un prompt pertinent pour obtenir un résultat exploitable Mettre en lumière les gains de temps, la polyvalence des usages et la valeur ajoutée concrète Adopter les bonnes pratiques et limites d'usage

Contenu et modalités d'organisation

Accueil des participants Présentation de l'Organisme de formation et du formateur Echanges autour des attentes et des objectifs de chaque participant Présentation des objectifs de la formation Définir simplement l'IA et démystifier son fonctionnement Reconnaître les outils IA déjà présents dans leur quotidien Tour d'horizon des outils IA disponibles sur le web: - Généralistes - Spécialisés - Les sites propres au professionnels Découvrir les solutions utiles pour (liste non exhaustive) : o Rédiger un mail, un message d'équipe, un feedback, une réponse à un avis client. o Résumer des chiffres clés pour un reporting o Créer des posts pour les réseaux sociaux o Préparer la vente d'un nouveau forfait ou produit (arguments clés , traitement des objections) Ateliers pratiques : tester ensemble sur des cas réels Réflexion et échanges sur les pratiques et les techniques apprises Retour sur les attentes et les objectifs de chaque participant Questionnaire de satisfaction sur la journée de formation et échanges divers entre les participants Questionnaire d'évaluation de la formation par les participants

Parcours de formation personnalisable ?  
Oui    Type de parcours    Non renseigné

Validation(s) Visée(s)

> Attestation de fin de formation

Et après ?

Suite de parcours  
Non renseigné

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00608015	du 01/01/2025 au 31/12/2025	Limoges (87)	APC FORMATION		Non éligible	
00608016	du 01/01/2025 au 31/12/2025	Coulounieix-Chamiers (24)	APC FORMATION		Non éligible	
00608013	du 01/01/2025 au 31/12/2025	Lormont (33)	APC FORMATION		Non éligible	
00608014	du 01/01/2025 au 31/12/2025	Mérignac (33)	APC FORMATION		Non éligible	
00652129	du 01/01/2026 au 31/12/2026	Mérignac (33)	APC FORMATION		Non éligible	