

Licence professionnelle Conseil en gestion de patrimoine immobilier et financier

Financement	
Formation professionnelle continue	
Non conventionnée / sans dispositif	
Organisme responsable et contact	
UNIVERSITE DE PAU ET DES PAYS DE L'ADOUR	
Service Alternance - DFTLV	
05.59.40.78.88	
alternance@univ-pau.fr	
Accès à la formation	
Publics visés :	
Demandeur d'emploi	
Jeune de moins de 26 ans	
Personne handicapée	
Salarier(e)	
Actif(ve) non salarié(e)	
Sélection :	
Dossier	
Niveau d'entrée requis :	
Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST	
(Niveau 5 européen)	
Conditions d'accès :	
Les candidatures sont analysées individuellement par la commission d'admission, au regard des résultats de l'étudiant, de son projet professionnel ou, le cas échéant, de son projet de réorientation dans le cadre de la formation tout au long de la vie. Dossier à télécharger sur eCandidat : https://ecandidat.univ-pau.fr/	
Prérequis pédagogiques :	
Pour candidater dans cette licence professionnelle, l'étudiant doit être titulaire de l'un des diplômes suivants : - Une 2ème année de Licence de droit - Une 2ème année de Licence en AES - Un BTS tertiaire (professions immobilières, collaborateur juriste notarial, comptabilité et gestion, gestion de la PME, support à l'action managériale, ...).	
Contrat de professionnalisation possible ?	
Non	

Objectif de la formation

La Licence professionnelle Gestion de patrimoine immobilier et financier permet de se destiner au métier de conseiller en gestion de patrimoine immobilier et financier, prioritairement dans les secteurs de la banque, de l'immobilier et des assurances. Ce diplôme vise à former des conseillers à même d'accompagner pleinement leurs clients, en tenant compte de la situation personnelle de ces clients et de l'environnement économique, financier et réglementaire qui les entoure. La formation repose ainsi sur des enseignements en droit, avec comme temps forts le droit des contrats et le droit du crédit immobilier. Elle comprend également des cours destinés à maîtriser et à développer la relation client. Elle s'inscrit enfin dans une démarche résolument professionnalisaante. Objectifs Cette formation permet aux étudiants de comprendre le fonctionnement du marché bancaire et immobilier, d'analyser la situation juridique et économique des futurs clients, de développer la clientèle d'une entreprise et de mesurer les risques qui peuvent se présenter. L'équipe pédagogique étant pour partie composée de professionnels, l'étudiant bénéficie d'une formation non seulement académique mais aussi pratique.

Contenu et modalités d'organisation

Enseignements : SEMESTRE 1 • Marché et droit bancaire 4 ECTS • Droit des contrats 3 ECTS • Marché et crédit immobilier 8 ECTS • Gestion des risques 4 ECTS • Situation juridique du client ou prospect 4 ECTS • Relation client et solutions 5 ECTS • Langue vivante 2 ECTS
SEMESTRE 2 • Développement de la clientèle 4 ECTS • Projet 6 ECTS • Alternance / stage 20 ECTS

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Non renseigné**

Validation(s) Visée(s)

**Licence pro mention assurance, banque, finance : chargé de clientèle - Niveau 6 :
Licence, licence professionnelle, BUT (Niveau 6 européen)**

Et après ?

Suite de parcours

Les licences professionnelles ont pour but de favoriser l'entrée dans la vie active, dès que le diplôme a été obtenu. Toutefois, certains Masters peuvent éventuellement, sous conditions, retenir la candidature d'un étudiant titulaire d'un diplôme de ce type (Master en droit privé, par exemple). Le métier de conseil en gestion de patrimoine financier est prioritairement ciblé. Les diplômés pourront aussi exercer dans les activités financières d'assurance, les activités immobilières ou bancaires..

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00580430	du 01/09/2025 au 31/08/2026	Pau (64)	UNIVERSITE DE PAU ET DES PAYS DE L'ADOUR	Non éligible		
00656684	du 01/09/2026 au 31/08/2027	Pau (64)	UNIVERSITE DE PAU ET DES PAYS DE L'ADOUR	Non éligible		