

Licence professionnelle Conseil en gestion de patrimoine immobilier et financier

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

UNIVERSITE DE PAU ET DES
PAYS DE L'ADOUR
Service Alternance - DFTLV
05.59.40.78.88
alternance@univ-pau.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier

Niveau d'entrée requis :

Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST
(Niveau 5 européen)

Conditions d'accès :

Les candidatures sont analysées individuellement par la commission d'admission, au regard des résultats de l'étudiant, de son projet professionnel ou, le cas échéant, de son projet de réorientation dans le cadre de la formation tout au long de la vie. Dossier à télécharger sur eCandidat : <https://ecandidat.univ-pau.fr/>

Prérequis pédagogiques :

Pour candidater dans cette licence professionnelle, l'étudiant doit être titulaire de l'un des diplômes suivants : - Une 2ème année de Licence de droit - Une 2ème année de Licence en AES - Un BTS tertiaire (professions immobilières, collaborateur juriste notarial, comptabilité et gestion, gestion de la PME, support à l'action managériale, ...).

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

La Licence professionnelle Gestion de patrimoine immobilier et financier permet de se destiner au métier de conseiller en gestion de patrimoine immobilier et financier, prioritairement dans les secteurs de la banque, de l'immobilier et des assurances. Ce diplôme vise à former des conseillers à même d'accompagner pleinement leurs clients, en tenant compte de la situation personnelle de ces clients et de l'environnement économique, financier et réglementaire qui les entoure. La formation repose ainsi sur des enseignements en droit, avec comme temps forts le droit des contrats et le droit du crédit immobilier. Elle comprend également des cours destinés à maîtriser et à développer la relation client. Elle s'inscrit enfin dans une démarche résolument professionnalisante. Objectifs Cette formation permet aux étudiants de comprendre le fonctionnement du marché bancaire et immobilier, d'analyser la situation juridique et économique des futurs clients, de développer la clientèle d'une entreprise et de mesurer les risques qui peuvent se présenter. L'équipe pédagogique étant pour partie composée de professionnels, l'étudiant bénéficie d'une formation non seulement académique mais aussi pratique.

Contenu et modalités d'organisation

Enseignements : SEMESTRE 1 • Marché et droit bancaire 4 ECTS • Droit des contrats 3 ECTS • Marché et crédit immobilier 8 ECTS • Gestion des risques 4 ECTS • Situation juridique du client ou prospect 4 ECTS • Relation client et solutions 5 ECTS • Langue vivante 2 ECTS
SEMESTRE 2 • Développement de la clientèle 4 ECTS • Projet 6 ECTS • Alternance / stage 20 ECTS

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Non renseigné**

Validation(s) Visée(s)

Licence pro mention assurance, banque, finance : chargé de clientèle - Niveau 6 :
Licence, licence professionnelle, BUT (Niveau 6 européen)

Et après ?

Suite de parcours

Les licences professionnelles ont pour but de favoriser l'entrée dans la vie active, dès que le diplôme a été obtenu. Toutefois, certains Masters peuvent éventuellement, sous conditions, retenir la candidature d'un étudiant titulaire d'un diplôme de ce type (Master en droit privé, par exemple). Le métier de conseil en gestion de patrimoine financier est prioritairement ciblé. Les diplômés pourront aussi exercer dans les activités financières d'assurance, les activités immobilières ou bancaires..

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00580430	du 01/09/2025 au 31/08/2026	Pau (64)	UNIVERSITE DE PAU ET DES PAYS DE L'ADOUR		Non éligible	
00656684	du 01/09/2026 au 31/08/2027	Pau (64)	UNIVERSITE DE PAU ET DES PAYS DE L'ADOUR		Non éligible	