

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

SCIENTES-U LILLE

Emmeline EUVRARD

05.64.13.99.90

admissions-bordeaux@educative.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi

Jeune de moins de 26 ans

Personne handicapée

Salarié(e)

Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)

Conditions d'accès :

test

Prérequis pédagogiques :

Non renseigné

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

Le BTS PROFESSIONS IMMOBILIÈRES rend éligible son titulaire à la délivrance des cartes professionnelles T (Transaction) et G (Gestion) Cette formation vous permet d'accéder aux emplois dans les agences immobilières, les cabinets d'administrateurs de biens, les offices d'HLM, les officiers notariaux, les sociétés de promotion-construction, les entreprises ou collectivités qui gèrent leur patrimoine immobilier... Et à des Responsabilités variées en fonction de vos motivations et aptitudes : négociateur, gestionnaire de biens locatifs ou de copropriétés, ...

Contenu et modalités d'organisation

Le Programme de la formation CONSEIL EN INGÉNIERIE DE L'IMMOBILIER Droit et veille juridique Repérage du cadre juridique des activités immobilières Qualification juridique dans le cadre des activités immobilières Analyse du statut juridique des biens et des personnes Conclusion des contrats et leur exécution Économie et organisation de l'immobilier Analyse du marché de l'immobilier Analyse des indicateurs économiques, démographiques et sociologiques Analyse de la notion de valeur et définition de l'équilibre d'une opération immobilière Architecture, habitat et urbanisme, développement durable Étude de l'évolution de l'habitat et des styles architecturaux Prise en compte des règles d'urbanisme COMMUNICATION PROFESSIONNELLE Analyse du cadre de la communication et choix des outils adaptés Gestion de la relation de communication Gestion des conflits Mise en place d'une démarche qualité TECHNIQUES IMMOBILIERES Transaction immobilière Cadre de travail du négociateur Constitution d'un portefeuille de biens et de clients Conseil en estimation Commercialisation des biens Conseil en financement Conclusion de la transaction Gestion de copropriété Gestion locative MATIERES GENERALES ANGLAIS APPLIQUÉ À L'IMMOBILIER Production orale Démarche d'achat, de vente ou de gestion d'un bien Conseil en matière d'acquisition, de vente ou de gestion d'un bien Gestion des conflits Production écrite Synthèse d'informations relatives à un marché Démarche d'information et/ou de conseil à destination d'un client Rédaction de comptes rendus, de documents de communication Compréhension écrite Lecture de documents généraux relatifs aux professions de l'immobilier et aux informations relatives à un marché Lecture de documents professionnels dans le cadre d'opérations d'achat, de vente, de location ou de gestion d'un bien Lecture de documents relatifs à des situations de conflits CULTURE GÉNÉRALE ET EXPRESSION Appréhension et réalisation de messages écrits Communication orale

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Non renseigné**

Validation(s) Visée(s)

BTS professions immobilières - Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST (Niveau 5 européen)

Et après ?

Suite de parcours

Non renseigné

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00551445	du 01/09/2025 au 01/09/2027	Bordeaux (33)	EDUCTIVE BORDEAUX		Non éligible	