

Bachelor Responsable de la distribution Omnicanale

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

CFA CCI CHARENTE FORMATION
ALAIN BOUTENEIGRE
05.45.90.13.27
abouteneigre@ccicharente-formation.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier
Entretien
Inscription directe ou par un conseiller en insertion professionnelle

Niveau d'entrée requis :

Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST (Niveau 5 européen)

Conditions d'accès :

Être titulaire d'un diplôme ou d'un titre certifié de niveau 5 (BAC+2) ou d'un diplôme de niveau 4 avec 3 ans d'expérience professionnelle dans le secteur Commerce/Distribution. • Test de positionnement et entretien individuel • Se pré-inscrire sur le site internet • Signer un contrat d'apprentissage ,avec une entreprise

Prérequis pédagogiques :

Non renseigné

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

À l'issue de la formation, le (la) candidat(e) est en capacité de définir la stratégie du magasin, de développer la performance économique du magasin en collaboration avec ses équipes, de coordonner l'animation commerciale et supervisera l'exploitation. Il est à même d'assurer : - l'élaboration du plan opérationnel de développement commercial omnicanal -le pilotage de l'activité d'une unité commerciales sur ses canaux physiques et digitaux -le management des équipes de l'unité commerciale dans un contexte de vente omnicanal

Contenu et modalités d'organisation

BLOC A - Gérer et assurer le développement commercial : Conduire un projet Assurer une veille du marché Créer des tableaux de bord et analyser des indicateurs Exploiter des données marketing au service de la stratégie commerciale Élaborer un plan d'actions commerciales Élaborer un budget prévisionnel Intégrer le cross-canal dans sa pratique commerciale Prendre en compte le RSE dans le développement de son entreprise BLOC B - Gérer et organiser les surfaces de vente et de stockage : Optimiser la gestion des stocks Analyser ses ventes : merchandising de gestion Analyser son implantation : merchandising de séduction Mettre en œuvre des actions d'optimisation Négocier avec ses fournisseurs/prestataires de services Respecter la législation d'un ERP Gérer un litige client Communiquer efficacement avec sa hiérarchie BLOC C - Manager une équipe : Identifier et planifier les besoins en compétences Appliquer la législation du travail Développer son leadership et son efficacité personnelle Animer une réunion de travail Conduire des entretiens individuels Recruter un collaborateur Former son équipe

Parcours de formation personnalisable ? Oui Type de parcours Individualisé

Validation(s) Visée(s)

Responsable de distribution omnicanale - Niveau 6 : Licence, licence professionnelle, BUT (Niveau 6 européen)

Et après ?

Suite de parcours

Mastère de la Charente Business School ou vie active

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00537877	du 15/09/2025 au 11/07/2026	L'Isle- d'Espagnac (16)	CHARENTE BUSINESS SCHOOL ANGOULEME		Non éligible	