Ref. formation 202411281080

Responsable du développement commercial France et International

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

CFA ASPECT AQUITAINE
CFA ASPECT AQUITAINE
05.56.15.83.40
contact@aspect-aquitaine.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier
Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau 6 : Licence, licence professionnelle, BUT (Niveau 6 européen)

Conditions d'accès :

Sous statut contrat d'apprentissage, nécessité d'obtenir un contrat d'apprentissage auprès d'une entreprise, accompagnement à la recherche possible par notre établissement. Renseignements sur le statut d'apprenti sur le site : www.aspect-aquitaine.fr

Prérequis pédagogiques :

BAC+2 tertiaire validé (BTS NDRC, MCO, COM, CI; Am) ou DUT TC, GEA

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

"Le responsable du développement et du pilotage commercial France et International se présente comme un manager de proximité capable de mettre en place des plans d'action commerciale adaptés aux zones géographiques visées et d'y déctecter de nouvelles opportunités commerciales.Il négocie dans un contexte multiculturele et s'adapte aux besoins des clients. Il assure la production des reportings .Il manage et pilote les performances commerciales "

Contenu et modalités d'organisation

"Conformément au référentiel de certification du titre "" Responsable du développement Commercial France et International"" Le programme s'articule autour de quatre blocs de compétences : Bloc 1 : assurer une veille commerciale, concurentielle, technologique et définir les plans d'actions marketing en France et à l'International Bloc 2 : détecter les opportunités commerciales et développer un portefeuille clients France et International Bloc 3 : négocier, mettre en place les contrats et partenariats Bloc 4 : manager une équipe commerciale et suivre les performances commerciales en France et à l'international Participation au Challenge des Négociales, préparation facultative au TOEIC, immersion possible d'une semaine à l'étranger."

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** **Type de parcours** ***Non renseigné***

Validation(s) Visée(s)

Responsable du développement commercial France et International - *Niveau 6 : Licence, licence professionnelle, BUT (Niveau 6 européen)*

Et après ?

Suite de parcours

"Master professionnels ou emploi "

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00533959	du 30/08/2025 au 30/06/2026	Bordeaux (33)	LYCEE PRIVE SAINTE-MARIE BASTIDE		Non éligible	Contrat app