

Devenir un accompagnant polyvalent et performant - Module Expert

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

ACTE FORMATION
GUICHENEY
06.31.57.89.94
contact@acteformation.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(vé) non salarié(e)

Sélection :

Entretien

Niveau d'entrée requis :

Sans niveau spécifique

Conditions d'accès :

Aucun

Prérequis pédagogiques :

Aucun

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

Cette formation a pour but d'utiliser les techniques avancées de communication, d'hypnose, de mouvements oculaires, afin d'induire un changement de la clientèle dans son mieux-être et sa gestion des émotions et dans son développement. Mais également d'interagir avec de la systémie, et de l'accompagnement dans l'histoire de vie afin de devenir un accompagnant polyvalent performant et efficace et de favoriser le changement de la clientèle. Objectifs pédagogiques Structurer et adapter une séance d'accompagnement o Piloter et réguler un programme d'accompagnement o Mettre en œuvre d'une boîte à outils de techniques avancées d'accompagnant polyvalent et intervenir dans un but défini vers des objectifs éclairés Objectifs d'évolution o Mettre en œuvre des processus de changements d'état psycho-émotionnels o Appréhender le changement

Contenu et modalités d'organisation

Programme détaillé : Jour 1 (7h00) – Apprentissage des fondamentaux de la communication Présentation de la formation - Organisation L'histoire de la communication et ses acteurs Introduction aux fondamentaux de la communication Jour 2 (7h00) – Apprentissage des fondamentaux de la communication (2) Les présupposés et idées clés de la PNL La calibration basée sur l'expérience sensorielle Jour 3 (7h00) – Apprentissage des fondamentaux de la communication (3) La carte du monde Les systèmes de représentation (prédicats et VAKOG) Jour 4 (7h00) – Mieux comprendre et créer un bon rapport à l'autre Le B.A. BA Relationnel et la synchronisation Jour 5 (7h00) – Mieux comprendre et créer un bon rapport à l'autre (2) Le métamodèle Jour 6 (7h00) – Mieux comprendre et créer un bon rapport à l'autre (3) Les Méta-programmes Introduction aux niveaux logiques Jour 7 (7h00) – Définir efficacement les objectifs Déterminer un objectif Questions clés Jour 8 (7h00) – Appliquer le langage du changement Le Feed Back La négociation entre les parties Le modèle TOTE Jour 09 (7h00) – Appliquer le langage du changement (2) Le modèle SCORE Le carré magique Jour 10 (7h00) – Appliquer le langage du changement (3) Les fondamentaux de l'Hypnose Les sous-modalités Jour 11 (7h00) – Appliquer le langage du changement (4) Les états modifiés de conscience Le Milton modèle Jour 12 (7h00) – Appliquer le langage du changement (5) Les suggestions et inductions hypnotiques Jour 13 (7h00) – Positions d'action Les fondamentaux des mouvements oculaires Technique EMDR Jour 14 (7h00) – Positions d'action (2) Technique IMO et AMO Introduction du Tapping Jour 15 (7h00) – Positions d'action (3) Assemblage et pratiques avancées des mouvements oculaires Jour 16 (7h00) – Les protocoles d'application hypnotiques Deuil -Pardon - Honte Jour 17 (7h00) – Les protocoles d'application hypnotiques (2) Recadrage en 6 points Les ancrages La méthode de Rossi Jour 18 (7h00) – Le changement en action DHE SWISH Le carré magique Jour 19 (7h00) – Identifier les leviers de changement Les croyances et valeurs Les missions Jour 20 (7h00) – Identifier les leviers de changement (2)

...
Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Non renseigné**

Validation(s) Visée(s)

> Attestation de fin de formation

Et après ?

Suite de parcours

Supervision Assistance par appel

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00531462	du 06/01/2025 au 13/04/2025	Ustaritz (64)	ACTE FORMATION		Non éligible	FPC