

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

TALIS BS CAMPUS BORDEAUX
JALU Séverine
06.07.82.88.31
s.jalu@talis-bs.com

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier
Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)

Conditions d'accès :

Baccalauréat validé ou diplôme de niveau 4

Prérequis pédagogiques :

Goût des contacts / Grande ouverture d'esprit
/ Maîtriser au moins 2 langues / Niveau avancé en Anglais (certains cours sont dispensés en anglais)

Contrat de professionnalisation possible ?

Oui

Objectif de la formation

Le BTS CI (BTS Commerce International) a pour objectif de former les cadres intermédiaires des services export des entreprises, dont les besoins sont croissants en raison de l'internationalisation des marchés. En contact avec les intermédiaires du commerce international, le titulaire du BTS CI devra maîtriser tous les aspects de la négociation commerciale, avoir une bonne connaissance des marchés étrangers (culture, fonctionnement, particularités) mais aussi des connaissances économiques et juridiques. Il maîtrisera également la logistique internationale et le fonctionnement des douanes. Il exerce ses activités dans toute entreprise de production ou de commercialisation de biens et de services réalisant des opérations sur des marchés étrangers ou liées à des implantations étrangères en France, quelle que soit la taille, dès lors que la dimension technique ne nécessite pas une formation spécifique de type ingénieur ou technico-commercial.

Contenu et modalités d'organisation

CULTURE GÉNÉRALE & EXPRESSION • Maîtrise des techniques d'expression écrite et orale • Méthode du résumé - discussion et de la synthèse LANGUES VIVANTES ÉTRANGÈRES • Maîtrise de deux langues étrangères dans une perspective professionnelle • Spécialisation dans les domaines économiques et commerciaux ENVIRONNEMENT ÉCONOMIQUE ET JURIDIQUE • Les bases du fonctionnement d'une économie de marché • La création et répartition des richesses • Le financement de l'économie nationale et internationale • La gouvernance mondiale et la régulation MANAGEMENT DES ENTREPRISES • L'esprit entrepreneurial et managérial • La mise en place des stratégies d'entreprises • L'évolution de l'Entreprise face à son environnement • La gestion des ressources de l'Entreprise DROIT • L'individu au travail • Les structures et les organisations juridiques • Le contrat, support de l'activité de l'entreprise • L'immatériel dans les relations économiques • L'entreprise face au risque MERCATIQUE • Les bases de la mercatique • La relation commerciale • La mercatique des réseaux d'unités commerciales ÉTUDES ET VEILLES COMMERCIALES INTERNATIONALES • Marketing international, études du marché, diagnostic export... • Environnement géopolitique • Statistiques • Gestion du temps • Communication écrite • Informatique commerciale et utilisation des nouveaux outils de communication • Les différents cadres juridiques internationaux VENTE À L'EXPORT • Prospection à l'international • Communication interpersonnelle • Outils de gestion de l'activité commerciale • Protection internationale de la propriété intellectuelle • Contrats de distribution à l'international • Communication et management interculturel • Négociation et vente GESTION DES OPÉRATIONS D'IMPORT / EXPORT • Marketing achat (sourcing, outils de suivi,...) • Techniques de commerce international • Règlement juridiques des litiges à l'international • Stage d'une durée minimale de 12 semaines dont au moins 4 mois à l'étranger

Parcours de formation personnalisable ? Oui Type de parcours Non renseigné

Validation(s) Visée(s)

BTS commerce international - Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST (Niveau 5 européen)

MON COMPTE FORMATION Éligible au CPF

Et après ?

Suite de parcours

Bachelor Chargé de la Gestion des Ressources Humaines Bachelor Chargé d'Affaires Commerciales Bachelor Responsable d'Affaires en Immobilier Bachelor Communication et Événementiel

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00532280	du 02/09/2024 au 30/06/2025	Bordeaux (33)	TALIS BS CAMPUS BORDEAUX		MON COMPTE FORMATION	FPC
00552020	du 15/09/2025 au 30/06/2027	Bordeaux (33)	TALIS BS CAMPUS BORDEAUX		Non éligible	Contrat pro
00522842	du 15/09/2025 au 30/06/2026	Bordeaux (33)	TALIS BS CAMPUS BORDEAUX		MON COMPTE FORMATION	FPC
00552017	du 15/09/2025 au 30/06/2027	Bordeaux (33)	TALIS BS CAMPUS BORDEAUX		Non éligible	Contrat app

00523839

du 01/09/2026 au
30/08/2027

Bordeaux (33)

TALIS BS CAMPUS
BORDEAUX

MON
COMPTE
FORMATION

FPC