

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

AFIB 2 - IFPA
SARRAN Coralie
05.57.59.85.30
coralie@ifpa.pro

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Tests
Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau 3 : CAP, BEP (Niveau 3 européen)

Conditions d'accès :

18 ans minimum

Prérequis pédagogiques :

Avoir travaillé un projet professionnel

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

Formation certifiante avec passage du Titre Professionnel de « Conseiller Commercial » (CC). Titre de niveau 4 (Bac), inscrit au RNCP, délivré par un jury de professionnels.

Contenu et modalités d'organisation

CCP 1 : Prospecter un secteur de vente Assurer une veille professionnelle et commerciale Mettre en œuvre un plan d'actions commerciales et organiser son activité Mettre en œuvre la démarche de prospection Analyser ses performances commerciales et en rendre compte CCP 2 Accompagner le client et lui proposer des produits et des services Représenter l'entreprise et contribuer à la valorisation de son image Conseiller le client en conduisant l'entretien de vente Assurer le suivi de ses ventes Fidéliser en consolidant l'expérience client

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Non renseigné**

Validation(s) Visée(s)

Titre professionnel conseiller commercial - Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)

MON COMPTE FORMATION Éligible au CPF

Et après ?

Suite de parcours

Suite à l'obtention du titre professionnel Conseiller Commercial niveau 4 (BAC), vous pouvez ensuite vous positionner sur une formation niveau 5 (Bac+2).

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00511160	du 05/05/2025 au 17/10/2025	Mérignac (33)	AFIB 2 - IFPA		MON COMPTE FORMATION	FPC