

# IFAG - Bachelor Responsable d'Agence et de Commerce

## Financement

Formation professionnelle continue  
Non conventionnée / sans dispositif

## Organisme responsable et contact

COMPETENCES PRO  
Benjamin TARRIT  
05.35.54.28.31  
contact.bordeaux@ifag.fr

## Accès à la formation

### Publics visés :

Demandeur d'emploi  
Jeune de moins de 26 ans  
Personne handicapée  
Salaré(e)  
Actif(ve) non salarié(e)

### Sélection :

Dossier  
Entretien

### Niveau d'entrée requis :

Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST  
(Niveau 5 européen)

### Conditions d'accès :

Admission bachelors 3 : Être titulaire d'un  
Bac+2 - BTS, Licence 2, DUT, Bachelor 2 -  
(120 ECTS).

### Prérequis pédagogiques :

Non renseigné

Contrat de  
professionnalisation  
possible ?

Oui

## Objectif de la formation

Titulaire d'un BTS, d'une Licence 2 (ayant validé 120 crédits ECTS) en 2 ans après le baccalauréat, vous contribuez à l'accroissement de l'activité de l'entreprise par vos actions de gestion, de management des équipes d'une ou parfois plusieurs unités opérationnelles. Vous êtes le garant du bon fonctionnement de l'unité, tant sur l'aspect logistique que l'aspect budgétaire et administratif. Votre objectif, manager un service, un centre de profit sa performance à court, moyen et long terme. - De la revitalisation commerciale, de la qualité de l'expérience client, - De la gestion et de l'animation d'une petite ou moyenne structure, - De la commercialisation de produits et de services s'appuyant sur les modalités à la fois physiques et digitales, dites « phygiales ». A l'issue de la formation, le diplômé sera capable de : Manager une équipe Piloter la performance d'une agence et d'un commerce Développer une offre de produits et/ou de services Vos aptitudes : Esprit d'équipe, bonne aisance orale, goût du challenge, créatif, bon relationnel, écoute, sens des responsabilités, sociable, adaptable.

## Contenu et modalités d'organisation

Cette formation est articulée autour de 4 blocs de compétences professionnalisants. Chaque bloc de compétences fait l'objet d'une évaluation autonome. Pour valider son parcours et obtenir le titre, l'apprenant doit donc valider chacun des blocs de compétences composant la certification préparée. Possibilité de valider un ou plusieurs blocs de compétences. Bloc 1 : Développer une offre de produits et de prestations de services Bloc 2 : Garantir la qualité de l'expérience client Bloc 3 : Piloter et accompagner les collaborateurs Bloc 4 : Gérer les opérations financières, administratives et logistiques.

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Non renseigné**

## Validation(s) Visée(s)

Responsable d'agence et de commerce - Niveau 6 : Licence, licence professionnelle, BUT (Niveau 6 européen)

MON COMPTE  
FORMATION Éligible au CPF

## Et après ?

Suite de parcours

Non renseigné

## Calendrier des sessions

| Numéro<br>Carif | Dates de formation             | Ville         | Organisme de formation                 | Type<br>d'entrée | CPF                        | Modalités      |
|-----------------|--------------------------------|---------------|--|------------------|----------------------------|----------------|
| 00508086        | du 15/09/2025 au<br>03/07/2026 | Bordeaux (33) | IGEFI - IEFT - IFAG                    |                  | Non<br>éligible            | Contrat<br>app |
| 00508084        | du 15/09/2025 au<br>03/07/2026 | Bordeaux (33) | COMPETENCES PRO<br>IGEFI - IEFT - IFAG |                  | MON<br>COMPTE<br>FORMATION | FPC            |
| 00508085        | du 15/09/2025 au<br>03/07/2026 | Bordeaux (33) | IGEFI - IEFT - IFAG                    |                  | Non<br>éligible            | Contrat<br>pro |