

Titre Professionnel Négociateur Technico-commercial

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

DAWAN
Fatoumata GAYE
09.72.37.73.73
carif-aquitaine@dawan.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(vé) non salarié(e)

Sélection :

Dossier

Niveau d'entrée requis :

Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)

Conditions d'accès :

Aucune

Prérequis pédagogiques :

Non renseigné

Contrat de professionnalisation possible ?

Oui

Objectif de la formation

Elaborer une stratégie commerciale omnicanale pour un secteur géographique défini

Contenu et modalités d'organisation

Formation Journée Intégration (1 jours) Formation Bureautique Initiation : Excel + Word + Powerpoint (5 jours) Formation Marketing : Initiation + approfondissement (5 jours) Formation Commercial : Initiation + Approfondissement (5 jours) Formation Commercial Intermédiaire : Prospection B2B traditionnelle + Prospection sur les Réseaux sociaux + Prospection par E-Mailing (5 jours) Formation Excel : Pour les commerciaux (2 jours) Formation Responsabilité sociétale des entreprises (RSE) : Fondamentaux (2 jours) Formation Bien rédiger (3 jours) Formation Powerpoint Pour les commerciaux (2 jours) Formation Commercial Avancé : Les Grands comptes + Propositions commerciales pour les marchés clefs + Fidéliser et développer les comptes (5 jours) Formation Prise de parole en public (3 jours) Formation Métiers de l'IT et des ESN (3 jours) Formation Graphiste Adobe Initiation + Approfondissement (5 jours) Formation Wordpress : Initiation + Approfondissement (5 jours) Formation E-marketing : Fondamentaux + Référencement / SEO + Réseaux sociaux + E-mailing (5 jours) Formation Commercial Expert : Responsable d'équipe commerciale + Les partenaires et distributeurs (5 jours) Formation Marketing Intermédiaire : Événementiel (2 jours) Formation Convaincre et persuader (ACN Atlas) (2 jours) Formation Contrats informatiques (2 jours) Formation Travaux pratiques : Révisions examens (5 jours) Formation Management : Initiation + Approfondissement (5 jours)

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Non renseigné**

Validation(s) Visée(s)

Titre professionnel négociateur technico-commercial - Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST (Niveau 5 européen)

Et après ?

Suite de parcours

Non renseigné

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00505727	du 07/07/2025 au 30/06/2026	Bordeaux (33)	DAWAN		Non éligible	
00505728	du 07/07/2025 au 30/06/2026	Bordeaux (33)	DAWAN		Non éligible	
00505729	du 13/10/2025 au 30/09/2026	Bordeaux (33)	DAWAN		Non éligible	
00505730	du 13/10/2025 au 30/09/2026	Bordeaux (33)	DAWAN		Non éligible	