Ref. formation 202408265055

# Titre Professionnel Négociateur Technico-commercial

### Financement

Formation professionnelle continue
**Non conventionnée / sans dispositif**

### Organisme responsable et contact

DAWAN
**Fatoumata GAYE**
09.72.37.73.73
carif-aquitaine@dawan.fr

### Accès à la formation

**Publics visés :**

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

**Sélection :**

Dossier

**Niveau d'entrée requis :**

Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)

**Conditions d'accès :**

Aucune

**Prérequis pédagogiques :**

*Non renseigné*

**Contrat de professionnalisation possible ?**

Oui

## Objectif de la formation

**Elaborer une stratégie commerciale omnicanale pour un secteur géographique défini**

## Contenu et modalités d'organisation

**Formation Journée Intégration (1 jours) Formation Bureautique Initiation : Excel + Word + Powerpoint (5 jours) Formation Marketing : Initiation + approfondissement (5 jours) Formation Commercial : Initiation + Approfondissement (5 jours) Formation Commercial Intermédiaire : Prospection B2B traditionnelle + Prospection sur les Réseaux sociaux + Prospection par E-Mailing (5 jours) Formation Excel : Pour les commerciaux (2 jours) Formation Responsabilité sociétale des entreprises (RSE) : Fondamentaux (2 jours) Formation Bien rédiger (3 jours) Formation Powerpoint Pour les commerciaux (2 jours) Formation Commercial Avancé : Les Grands comptes + Propositions commerciales pour les marchés clefs + Fidéliser et développer les comptes (5 jours) Formation Prise de parole en public (3 jours) Formation Métiers de l'IT et des ESN (3 jours) Formation Graphiste Adobe Initiation + Approfondissement (5 jours) Formation Wordpress : Initiation + Approfondissement (5 jours) Formation E-marketing : Fondamentaux + Référencement / SEO + Réseaux sociaux + E-mailing (5 jours) Formation Commercial Expert : Responsable d'équipe commerciale + Les partenaires et distributeurs (5 jours) Formation Marketing Intermédiaire : Evénementiel (2 jours) Formation Convaincre et persuader (ACN Atlas) (2 jours) Formation Contrats informatiques (2 jours) Formation Travaux pratiques : Révisions examens (5 jours) Formation Management : Initiation + Approfondissement (5 jours)**

**Parcours de formation personnalisable ?** **Oui** **Type de parcours** ***Non renseigné***

## Validation(s) Visée(s)

**Titre professionnel négociateur technico-commercial - *Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST (Niveau 5 européen)***

## Et après ?

**Suite de parcours**

***Non renseigné***

## Calendrier des sessions

| Numéro Carif | Dates de formation | Ville | Organisme de formation | Type d'entrée | CPF | Modalités |
|---|---|---|---|---|---|---|
| 00505727 | du 07/07/2025 au 30/06/2026 | Bordeaux (33) | DAWAN | | Non éligible | Contrat pro |
| 00505728 | du 07/07/2025 au 30/06/2026 | Bordeaux (33) | DAWAN | | Non éligible | Contrat app |
| 00505729 | du 13/10/2025 au 30/09/2026 | Bordeaux (33) | DAWAN | | Non éligible | Contrat pro |
| 00505730 | du 13/10/2025 au 30/09/2026 | Bordeaux (33) | DAWAN | | Non éligible | Contrat app |