

Titre Professionnel Conseiller commercial

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

AIRLISE FORMATION
RENEE LISE NILUSMAS
06.92.12.80.67
contact@airliseformation.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier
Entretien

Niveau d'entrée requis :

Sans niveau spécifique

Conditions d'accès :

Niveau infra bac Avoir participé à une réunion d'information et entretien de sélection Tout public, Salarié ou demandeur d'emploi + de 18 ans. Accessible aux personnes en situation de handicap. Contacter le référent handicap.

Prérequis pédagogiques :

Être à l'aise avec les outils informatiques. PC portable requis.

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

La formation est composée de 2 blocs de compétences. Formation accessible par CCP pour l'acquisition d'un bloc de compétences. A la suite de la formation, les participants seront capables de : CCP1 – Prospecter un secteur de vente CCP2 – Accompagner le client et lui proposer des produits et des services Présentation à l'examen du Titre professionnel

Contenu et modalités d'organisation

Programme de la formation : (construit à partir du référentiel de certification) CCP1 - Prospecter un secteur de vente (116h) Assurer une veille professionnelle et commerciale Mettre en oeuvre un plan d'actions commerciales et organiser son activité Mettre en oeuvre la démarche de prospection Analyser ses performances commerciales et en rendre compte CCP2 : Accompagner le client et lui proposer des produits et des services (115h) Représenter l'entreprise et contribuer à la valorisation de son image Conseiller le client en conduisant l'entretien de vente Assurer le suivi de ses ventes Fidéliser en consolidant l'expérience client

Commentaires sur la durée hebdomadaire formation adaptée à la demande.

Parcours de formation personnalisable ? Oui Type de parcours Mixte

Commentaires sur la durée des parcours personnalisables 2 à 4 jours de formation par semaine pour la formation continue (lundi, mardi, jeudi, vendredi)

Validation(s) Visée(s)

Titre professionnel conseiller commercial - Niveau 4 : *Baccalauréat (Niveau 4 européen)*

MON COMPTE FORMATION Éligible au CPF

Et après ?

Suite de parcours

TOEIC

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00462788	du 29/04/2024 au 31/12/2025	Saint-Médard-en-Jalles (33)	AIRLISE FORMATION		MON COMPTE FORMATION	FPC