# Négociateur, négociatrice technico-commercial (TP)

#### **Financement**



Formation professionnelle continue Programme régional de formation (PRF AS)

N° de marché :2023P056S04141

Organisme responsable et contact

INSUP AQUITAINE Nathalie ROUSSEAU 05.58.06.89.71 landes@insup.org

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi Jeune de moins de 26 ans Personne handicapée Salarié(e) Actif(ve) non salarié(e)

Sélection:

Inscription directe ou par un conseiller en insertion professionnelle Information collective

Niveau d'entrée requis :

Non renseigné

Conditions d'accès :

Les pré-requis obligatoires liés à cette composante seront précisés et détaillés dans la réponse de l'organisme de formation.

#### Prérequis pédagogiques :

Être volontaire et motivé pour s'engager dans une démarche de qualification Justifier d'un niveau 4 validé et/ou d'une expérience significative dans le domaine visé Avoir validé un projet professionnel dans le secteur du CommerceMaîtriser les bases de la communication écrite et oraleAdhérer à l'organisation, aux contenus et aux objectifs de la formationAvoir engagé des démarches pour résoudre les difficultés inhérentes à la vie quotidienne.

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

### Objectif de la formation

La présente consultation cible des actions devant répondre aux besoins en compétences des entreprises, et en qualification des publics afin de faciliter l'insertion professionnelle et le retour à l'emploi durable.

#### Contenu et modalités d'organisation

Accueil / Positionnement / Bilans - Accueil : Présentation de l'équipe, Visite du centre, Dossier de rémunération, Information sur le positionnement, Présentation des modules Positionnement : Evaluation des connaissances et compétences transversales, Bilan personnel et professionnelSynthèse du positionnement : Individualisation du parcours, Informations sur la VAE, Elaboration de l'annexe pédagogiqueFormalisation de l'engagement : Signature du contrat de formation et de l'annexe personnaliséeBilans intermédiaire et final : Point d'étape avec réajustement éventuel du parcours, Le parcours à venir, Évaluation de l'action - 14 hMODULE TECHNIQUES PROFESSIONNELLES CCP1 : Elaborer une stratégie commerciale omnicanale pour un secteur géographique défini - Assurer une veille commerciale pour analyser l'état du marché : Exploitation des informations, Connaissances marketing, Politique d'entreprise, Veille Organiser un plan d'actions commerciales : Planification, Organisation logistique, Déplacements, Plan d'actions développement Mettre en oeuvre des actions de fidélisation : Fidélisation, suivi des affaires en cours, Social média / Content marketing, Networking, Traitement des réclamations Réaliser le bilan de l'activité commerciale et rendre compte : Calculs, Notions de gestion, Tableaux de suivi, Analyser et rendre compte de son activité - 364 hMODULE TECHNIQUES PROFESSIONNELLES CCP2 : Prospecter et négocier une proposition commerciale - Prospecter à distance et physiquement un secteur géographique : Cibles de prospection, Prospection physique, téléphonique et digitalisée, Règlementation sur la collecte des données, Méthode de vente lors de la prospectionConcevoir une solution technique et commerciale adaptéeNégocier une solution technique et commerciale : Argumentation, Négociation d'une proposition commerciale, Conclusion d'une vente, Sécurisation de la relation commerciale - 364 hMODULE TECHNIQUES PROFESSIONNELLES Devenir un professionnel - Posture

Parcours de formation personnalisable ? Oui Type de parcours Mixte

#### Validation(s) Visée(s)

Titre professionnel négociateur technico-commercial - Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST (Niveau 5 européen)

#### Et après ?

Suite de parcours

Non renseigné

## Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00489302	du 02/09/2024 au 02/07/2025	Mont-de- Marsan (40)	INSUP AQUITAINE		Non éligible	FPC
00461220	du 09/09/2024 au 04/07/2025	Dax (40)	INSUP AQUITAINE		Non éligible	FPC
00521590	du 03/03/2025 au 22/01/2026	Mont-de- Marsan (40)	INSUP AQUITAINE		Non éligible	FPC

00521591	du 17/03/2025 au 09/02/2026	Dax (40)	INSUP AQUITAINE	Non éligible	FPC
00638839	du 26/01/2026 au 03/12/2026	Mont-de- Marsan (40)	INSUP AQUITAINE	Non éligible	FPC
00638838	du 09/02/2026 au 17/12/2026	Dax (40)	INSUP AQUITAINE	Non éligible	FPC