


Conseiller, Conseillère de vente (TP)

Financement



Formation professionnelle continue  
**Habilitation de service public (PRF HSP)**

N° de marché :2023P038S02105

Organisme responsable et contact

INFREP GIRONDE  
CHRYSTEL BERJON  
05.56.69.95.96  
chrystel.berjon@gcif.fr

Accès à la formation

Publics visés :  
  
Demandeur d'emploi  
Jeune de moins de 26 ans  
Personne handicapée  
Salarié(e)  
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :  
  
Inscription directe ou par un conseiller en insertion professionnelle  
Information collective

Niveau d'entrée requis :  
  
Non renseigné

Conditions d'accès :  
  
Accès sans sélection sur prescription ou auto positionnement.

Prérequis pédagogiques :  
  
.

Contrat de professionnalisation possible ?  
  
Non

Objectif de la formation

Permettre d'obtenir un premier niveau de qualification.

Contenu et modalités d'organisation

Module 1 - Période d'intégration et bilans - 1 - Accueil : Identification des objectifs de formation, rencontre de l'équipe, découverte du centre.2 - Positionnement : Evaluation des savoirs et compétences en lien avec les attendus de la certification visée, bilan personnel et pro3 - Synthèse positionnement : Individualisation du parcours, informations sur la VAE, Elaboration de l'annexe pédagogique4 -Formalisation de l'engagement : Signature du contrat de formation et de l'annexe pédagogique5 - Bilans intermédiaire et final : Points avec réajustement éventuel du parcours, présentation du parcours à venir, évaluation de l'action - 21 hModule 2 - Compétences numériques - Etat des lieux des équipements et moyens de connexion pour chaque stagiaire de l'actionPrise en main des clouds et de la plateforme e learning de chaque organisme Utilisation messagerie, internet et Pack officeUtilisation des réseaux sociauxCybersécurité : protéger ses équipements et pratiques, mise à jour des sécuritésInfos personnelles, RGPD, CNIL - 21 hModule 3 - CCP 1 Contribuer à l'efficacité commerciale d'une unité marchande dans un environnement omnicanal - Veille professionnelle et commerciale : L'entreprise et son environnement, droit et stratégies commercialesE-commerce et digitalisation du point de venteUsages professionnels dans le respect du développement durable et de la Politique RSE, Spécialisation univers produit Gestion des flux : Logistique du point de vente, Réception des marchandises, Gestes et postures de manutention Contribuer au merchandising : Promotions et animation commerciale, Introduction au merchandising d'organisation et séductionAnalyse des performances commerciales : Tableaux de bord, implantations - 262 hModule 4 CCP 2 : Améliorer l'expérience client dans un environnement omnicanal - Valorisation de l'image de l'unité marchande : Communication et image de marque, réseaux sociaux et professionnels, E-réputation, Outils et applicatifs numériques - Vente connectée, Commandes en ligneConduite d'entretien de vente (produits/services) : Connaissance de la clientèle, Posture de service, Techniques d'entretien, Gestion du Click CollectSuivi des ventes :

...

Parcours de formation personnalisable ?	Oui	Type de parcours	Mixte
---	-----	------------------	-------

Validation(s) Visée(s)



Titre professionnel conseiller de vente - Niveau 4 : **Baccalauréat (Niveau 4 européen)**

Et après ?

Suite de parcours

Non renseigné

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00539252	pas de point d'entrée à venir de programmé	SAINT ANDRE DE CUBZAC (33)	SOCRATE CONSEIL & FORMATIONS - LIBOURNE		Non éligible	
00450767	prochain point d'entrée : 02/03/2026	LA TESTE DE BUCH (33)	BASSIN FORMATION COBAS		Non éligible	
00448596	pas de point d'entrée à venir de programmé	BORDEAUX (33)	INFREP GIRONDE		Non éligible	

00440009	pas de point d'entrée à venir de programmé	Libourne (33)	SOCRATE CONSEIL & FORMATIONS - LIBOURNE	Non éligible	
00440006	prochain point d'entrée : 02/02/2026	Gironde-sur- Dropt (33)	CFP BEAUSEJOUR - ANTENNE CFA	Non éligible	
00440008	pas de point d'entrée à venir de programmé	Blaye (33)	SOCRATE CONSEIL & FORMATIONS - LIBOURNE	Non éligible	
00449636	pas de point d'entrée à venir de programmé	Lesparre- Médoc (33)	INFREP GIRONDE	Non éligible	
00440007	pas de point d'entrée à venir de programmé	Bègles (33)	GCIF	Non éligible	
00550647	pas de point d'entrée à venir de programmé	Castelnau-de- Médoc (33)	INFREP GIRONDE	Non éligible	