Conseiller, Conseillère commercial (TP)

Financement



Formation professionnelle continue Habilitation de service public (PRF HSP)

N° de marché :2023P034S02105

Organisme responsable et contact

DIRECTION REGIONALE AFPA

LAFERRIERE Fabienne 06.18.79.24.81 fabienne.laferriere@afpa.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi Jeune de moins de 26 ans Personne handicapée Salarié(e) Actif(ve) non salarié(e)

Sélection:

Inscription directe ou par un conseiller en insertion professionnelle

Niveau d'entrée requis :

Non renseigné

Conditions d'accès :

Accès sans sélection sur prescription ou auto positionnement.

Prérequis pédagogiques :

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

Permettre d'obtenir un premier niveau de qualification.

Contenu et modalités d'organisation

TP CC - Période d'intégration Conseiller commercial - Intégrer son groupe et sa formation S'approprier les objectifs de la formation et repérer son futur environnement professionnel Repérer les risques liés à l'exercice du métier et se sensibiliser au développement durable Préciser ses besoins de formation et contractualiser son parcours personnalisé S'inscrire dans une perspective d'emploi - 35 hTP CC - Module 1 Prospecter un secteur de vente - Assurer une veille professionnelle et commercialeMettre en oeuvre un plan d'actions commerciales et organiser son activitéProspecter à distanceProspecter physiquementAnalyser ses performances commerciales et en rendre compte - 280 hTP CC - Période Entreprise CCP1 - Se confronter à la réalité professionnelleMettre en application des acquis Développer des compétences transversesEtablir un réseau favorisant l'insertion professionnelle - 140 hTP CC - Module 2 Vendre en face à face des produits et des services référencés aux entreprises et aux particuliers - Représenter l'entreprise et valoriser son imageConduire un entretien de venteAssurer le suivi de ses ventesFidéliser son portefeuille client - 280 hTP CC - Période Entreprise CCP2 - Se confronter à la réalité professionnelleMettre en application des acquis Développer des compétences transversesEtablir un réseau favorisant l'insertion professionnelle - 140 hTP CC - Période de synthèse du parcours professionnell - Analyse de ses apprentisagesFinalisation de son dossier professionnelle ple paration de la session de validation - 35 hTP CC - Période de certification - Certification Conseiller Commercial - 35 hTP CC - Sensibilisation aux enjeux du développement durable - Néo Terra Niveau 1 - Rappel historique : du développement durable aux transitions énergétique, écologique et sociétale. Évaluer sa propre empreinte écologique / prendre conscience de son propre impact (quiz, impactco2.fr, fresque du climat...) Définir les points de progrès individuels et collectifs applicables dans la vie quotidienne, en formation et dans le m

Parcours de formation personnalisable ?

ui Ty

Type de parcours

Mixte

Validation(s) Visée(s)

Titre professionnel conseiller commercial - Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)

Et après ?

Suite de parcours

Non renseigné

Calendrier des sessions

| Numéro Carif | Dates de formation | Ville | Organisme de formation | Type d'entrée | CPF | Modalités |
|-------------------|---|----------------------------|------------------------|------------------|-----------------|-----------|
| 00439821 à | pas de point d'entrée à venir de programmé | La Rochelle (17) | AXYS | | Non éligible | FPC |
| 00439822 å | pas de point d'entrée à venir de programmé | Magnac-sur- Touvre (16) | AFPA CHARENTE | | Non éligible | FPC |