

Devenir expert en vente : niveau élevé

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

FORMAPACK
SPANNEUT
05.32.58.32.12
contact@formapack.info

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salaré(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Entretien

Niveau d'entrée requis :

Sans niveau spécifique

Conditions d'accès :

NA

Prérequis pédagogiques :

Non renseigné

Contrat de
professionnalisation
possible ?

Non

Objectif de la formation

Maîtriser toutes les techniques de vente et pouvoir gagner à des opérations importantes.

Contenu et modalités d'organisation

Devenir expert dans la vente par une connaissance totales des techniques, méthodes et outils ainsi que s'adapter à des négociations commerciales à interlocuteur expérimentés.Voici les 3 points abordés par la formation :- L'organisation de la prospection commerciale- Les différentes étapes de l'entretien de vente- La négociation client

Durées de la formation

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Non renseigné**

Validation(s) Visée(s)

> Attestation de fin de formation

Et après ?

Suite de parcours

Non renseigné

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00427157	du 18/12/2023 au 31/12/2024	(64)	FORMAPACK		Non éligible	