

Titre Professionnel Négociateur Technico Commercial

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

DAWAN
GAYE Fatoumata
09.72.37.73.73
carif-aquitaine@dawan.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier

Niveau d'entrée requis :

Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)

Conditions d'accès :

Aucune

Prérequis pédagogiques :

Non renseigné

Contrat de professionnalisation possible ?

Oui

Objectif de la formation

Elaborer une stratégie commerciale omnicanale pour un secteur géographique défini

Contenu et modalités d'organisation

Découvrir le programme de la formation - Découvrir les autres participants Naviguer dans l'explorateur - Découvrir Internet et les mails - Connaître les bases sur les outils Office (Word, Excel, PowerPoint) Comprendre les concepts fondamentaux du marketing Se préparer au métier de commercial - Découvrir les techniques de vente - Comprendre les attentes des clients Découvrir comment prospecter efficacement - Utiliser les réseaux sociaux pour prospecter - Apprendre à créer ses E-Mailing de prospection et à les envoyer Définir, suivre et réviser un plan d'action commercial - Créer des reporting Comprendre la démarche RSE et développement durable - Apprendre la norme ISO26000 - Savoir mettre en œuvre une démarche RSE Permettre à tout salarié d'améliorer ses pratiques rédactionnelles dans le cadre professionnel - Gagner du temps et en efficacité sur la qualité des écrits - Etre en capacité de formaliser efficacement sa communication quels que soient les supports Acquérir les fondamentaux de powerpoint dans le cadre d'une activité commerciale, définir, suivre et réviser un plan d'action commerciale - Créer des supports et diaporamas avec powerpoint en toute autonomie - Créer des présentations complètes sur Powerpoint - Réaliser des transitions et animations sur Powerpoint - Savoir synthétiser ses idées Découvrir l'approche Grands comptes du métier de commercial - Comprendre le fonctionnement des grands comptes - Adapter son travail aux process d'achats et de décision des grands comptes - Apprendre à rédiger une proposition commerciale pour un compte clef- Découvrir les outils et techniques pour fidéliser les clients grands comptes Maîtriser les techniques de communication interpersonnelles face à un auditoire professionnel quel que soit sa taille - Prendre confiance en soi - Développer ses capacités d'expression lors d'une prise de parole en public , réunions internes managers , managés , collègues , réunions clients , fournisseurs , partenaires - Structurer ses exposés professionnels - Mener une prestation orale de qualité en s'adaptant - Anticiper et gérer les réactions de son public - Gérer son stress et son trac Bien identifier la mission et les rôles des

...
Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Non renseigné**

Validation(s) Visée(s)

Titre professionnel négociateur technico-commercial - Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST (Niveau 5 européen)

Et après ?

Suite de parcours

Non renseigné

Calendrier des sessions

| Numéro Carif | Dates de formation | Ville | Organisme de formation | Type d'entrée | CPF | Modalités |
|--------------|-----------------------------|---------------|------------------------|---------------|--------------|-------------|
| 00394334 | du 08/01/2024 au 27/12/2024 | Bordeaux (33) | DAWAN | | Non éligible | Contrat app |
| 00394333 | du 08/01/2024 au 27/12/2024 | Bordeaux (33) | DAWAN | | Non éligible | Contrat pro |
| 00394336 | du 01/04/2024 au 28/03/2025 | Bordeaux (33) | DAWAN | | Non éligible | Contrat app |
| 00394335 | du 01/04/2024 au 28/03/2025 | Bordeaux (33) | DAWAN | | Non éligible | Contrat pro |
| 00394338 | du 30/09/2024 au 29/08/2025 | Bordeaux (33) | DAWAN | | Non éligible | Contrat app |

| | | | | | |
|-----------------|--------------------------------|---------------|-------|-----------------|---|
| 00394337 | du 30/09/2024 au 29/08/2025 | Bordeaux (33) | DAWAN | Non éligible |  |
| 00506417 | du 07/07/2025 au 30/06/2026 | Bordeaux (33) | DAWAN | Non éligible |  |
| 00506418 | du 07/07/2025 au 30/06/2026 | Bordeaux (33) | DAWAN | Non éligible |  |
| 00506421 | du 13/10/2025 au 30/09/2026 | Bordeaux (33) | DAWAN | Non éligible |  |
| 00506419 | du 13/10/2025 au 30/09/2026 | Bordeaux (33) | DAWAN | Non éligible |  |
| 00506420 | du 13/10/2025 au 30/09/2026 | Bordeaux (33) | DAWAN | Non éligible |  |