

**Titre Professionnel Conseiller Commercial (TP CC)****Financement**Formation professionnelle continue  
Non conventionnée / sans dispositif**Organisme responsable et contact**SELFORME  
**Marine Penet**  
05.45.71.83.08  
m.penet@formopost.fr**Accès à la formation****Publics visés :**Demandeur d'emploi  
Jeune de moins de 26 ans  
Personne handicapée  
Salarié(e)  
Actif(ve) non salarié(e)**Sélection :**

Tests

**Niveau d'entrée requis :**

Niveau 3 : CAP, BEP (Niveau 3 européen)

**Conditions d'accès :**

Valider les épreuves de sélection.

**Prérequis pédagogiques :**

Non renseigné

**Contrat de professionnalisation possible ?**

Oui

**Objectif de la formation**

Le TP CC est une certification professionnelle qui permet d'acquérir des compétences professionnelles spécifiques et favorise l'accès à l'emploi ou l'évolution professionnelle de son(sa) titulaire. Le(la) conseiller(ère) commercial(e) prospecte des entreprises et des particuliers afin de développer son portefeuille client, d'atteindre les objectifs qui lui sont fixés et de développer le chiffre d'affaires de l'entreprise. Le(la) conseiller(ère) commercial(e) mène des entretiens en face à face avec des décideurs d'entreprise et des particuliers. Il(elle) valorise les produits et services référencés de l'entreprise et apporte un conseil adapté aux prospects/clients afin de conclure les ventes.

**Contenu et modalités d'organisation**

CCP 1 : Prospector un secteur de vente/ CCP 2 : Vendre en face à face des produits et des services référencés aux entreprises et aux particuliers/ Les plus de la formation : Compétences transversales de l'emploi : - Organiser son activité commerciale en cohérence avec les objectifs fixés - Communiquer oralement et par écrit dans son activité commerciale - Utiliser les outils digitaux dans son activité commerciale

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Individualisé****Validation(s) Visée(s)****Titre professionnel conseiller commercial - Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)** Éligible au CPF**Et après ?****Suite de parcours**

Poursuite d'étude : Titre Professionnel Chargé de Promotion et Marketing Sportif – diplôme de niveau 5 (Bac +2) BTS (Bac +2) - Formations de niveau 5 dans le domaine commercial (Bac +2). Insertion professionnelle : Conseiller(ère) commercial(e) Prospecteur(rice) commercial(e) Attaché(e) commercial(e) Délégué(e) commercial(e)

**Calendrier des sessions**

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
<b>00393532</b>	du 23/09/2024 au 27/06/2025	Cognac (16)	FORMOPOST		Non éligible	
<b>00393646</b>	du 27/09/2024 au 27/06/2025	Cognac (16)	FORMOPOST			
<b>00393647</b>	du 27/09/2024 au 27/06/2025	Cognac (16)	FORMOPOST		Non éligible	