

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

CFA ACADEMIQUE DU LIMOUSIN
Olivier AUROY
05.55.11.43.76
cfaacademiquedulimousin@ac-limoges.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau 3 : CAP, BEP (Niveau 3 européen)

Conditions d'accès :

Avoir entre 15 et 29 ans révolus Avoir signé un contrat d'apprentissage avec un employeur Être en possession d'une carte d'identité ou d'un titre de séjour autorisant à travailler

Prérequis pédagogiques :

Après un CAP EPC

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

Le titulaire de la mention complémentaire « Vendeur-conseil en alimentation » exerce son activité au sein d'un espace de vente alimentaire. Il s'inscrit dans une démarche commerciale active dans le respect des règles d'hygiène et de sécurité sanitaire des denrées et des préparations alimentaires. Son activité consiste à : Approvisionner l'espace de vente en produits alimentaires Mettre en valeur l'offre produits Conseiller et vendre ces produits Fidéliser et développer la relation commerciale Et cela, dans le but de participer au développement d'une relation client personnalisée et durable. Le titulaire du diplôme peut exercer dans : Des espaces de vente alimentaire de proximité, sédentaires ou non-sédentaires, disposant ou pas d'un atelier de fabrication : Boulangerie, pâtisserie, chocolaterie, confiserie, glacierie, Charcuterie-traiteur, Rôtisserie volailles, Poissonnerie, Commerce de primeurs, Fromagerie-crèmerie, Épicerie fine, Commerce de vins, spiritueux, bières, café, thé et autres boissons, Des rayons métiers traditionnels de la grande distribution : boulangerie, pâtisserie, charcuterie, traiteur, rôtisserie, poissonnerie, fromages, fruits et légumes.

Contenu et modalités d'organisation

DOMAINE PROFESSIONNEL Valoriser l'offre de produits alimentaires dans le cadre d'une démarche qualité – Approvisionner en produits alimentaires – Mettre en valeur l'offre Mettre en œuvre, personnaliser et développer la relation client – Conseiller et vendre – Développer l'activité commerciale et fidéliser

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Mixte**

Validation(s) Visée(s)

Certificat de spécialisation vendeur-conseil en alimentation - Niveau 3 : CAP, BEP (Niveau 3 européen)

Et après ?

Suite de parcours

Bac pro Métiers du Commerce et de la Vente Bac pro Technicien Conseil Vente en alimentation

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00369465	du 01/09/2023 au 30/06/2024	Limoges (87)	LYCEE PROFESSIONNEL MARCEL PAGNOL - LIMOGES		Non éligible	
00522456	du 02/09/2024 au 30/06/2025	Limoges (87)	LYCEE PROFESSIONNEL MARCEL PAGNOL - LIMOGES		Non éligible	
00522455	du 01/09/2025 au 30/06/2026	Limoges (87)	LYCEE PROFESSIONNEL MARCEL PAGNOL - LIMOGES		Non éligible	