

Gestionnaire d'unité commerciale

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

CAMPUS DU LAC

Accueil du campus

05.56.79.52.00

campus@formation-lac.com

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi

Jeune de moins de 26 ans

Personne handicapée

Salarié(e)

Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier

Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)

Conditions d'accès :

un diplôme de niveau 4 ou baccalauréat validé et satisfaisant aux épreuves de sélection de l'établissement ou - 3 années d'expérience professionnelle dans le secteur d'activité commerce-distribution et satisfaisant aux épreuves de sélection de l'établissement

Prérequis pédagogiques :

Non renseigné

Contrat de professionnalisation possible ?

possible ?

Non

Objectif de la formation

Le secteur du commerce et de la distribution compte parmi ceux qui offrent le plus d'opportunités de carrière.

- Mise en œuvre des actions commerciales et marketing digitales de l'unité commerciale
- Conseil, vente et gestion de la relation clients dans un contexte commercial
- Suivi des ventes et gestion des stocks de l'unité commerciale
- Collaboration à l'organisation du fonctionnement de l'unité commerciale et à l'animation d'équipe

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Non renseigné**
 Il assure le marketing sur son point de vente en optimisant le merchandising et en respectant les réglementations en vigueur selon la nature des produits ou services.

Validation(s) visée(s)

Il participe à la gestion administrative et financière courante du point de vente de même qu'il veille à optimiser la gestion de ses stocks et/ou la mise à disposition de services.

Le Gestionnaire d'unité commerciale conduit son activité dans un contexte où les canaux de vente se multiplient et articulent points de vente physiques et digitaux.

Gestionnaire d'unité commerciale - Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST (Niveau 5 européen)
 Le Gestionnaire d'unité commerciale doit faire preuve d'innovation, en mettant en place des fonctions et techniques mobilisant les nouvelles technologies (communication numérique, outils de gestion de la relation clients, outils d'aide à la vente numériques).

...

Et apr

Contenu et modalités d'organisation

Suite de parcours

Non renseigné

Selon la taille de son unité et son niveau de responsabilité, le Gestionnaire d'unité commerciale, option généraliste - option spécialisée peut exercer tout ou partie des domaines d'activités suivants :

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00362308	du 09/02/2024 au 12/07/2024	Bordeaux (33)	CAMPUS DU LAC			
00462531	du 13/02/2025 au 17/07/2025	Bordeaux (33)	CAMPUS DU LAC			