Ref. formation 202305155789

BUT Tech de Co parcours Marketing digital, e-business et entrepreneuriat

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

UNIVERSITE DE BORDEAUX - IUT DE BORDEAUX - SITE DE LA BASTIDE
Sophie COM-NOUGUE
05.56.00.95.64
fca-rea@iut.u-bordeaux.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier
Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)

Conditions d'accès :

Pas de condition d'accès réglementaires particulières.

Prérequis pédagogiques :

Non renseigné

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

Le BUT Techniques de commercialisation (TC) s'organise autour de 3 compétences principales : marketer, vendre, communiquer. Il recouvre toutes les étapes de la commercialisation : préparation de l'action commerciale, étude de marché, stratégie marketing, communication commerciale, négociation achat et vente, relation client… De nature polyvalente, cette spécialité intègre les notions commerciales, marketing et managériales qui permettent de guider les décisions stratégiques et opérationnelles des entreprises et autres organisations. Les étudiants deviennent des professionnels polyvalents, autonomes et à forte capacité d'adaptation.

Contenu et modalités d'organisation

Compétences visées Participer à une stratégie marketing et commerciale Conduire des actions marketing Communiquer sur l'offre commerciale Vendre une offre commerciale Manager la relation client Gérer une activité digitale Développer un projet e-business Formuler une stratégie de commerce à l'international Piloter les opérations à l'international Piloter un espace de vente Manager une équipe commerciale Pour plus d'informations, vous pouvez consulter le site de la formation : https://www.iut.u-bordeaux.fr/general/but-tc-bordeaux/

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours ***Non renseigné***

Validation(s) Visée(s)

BUT spécialité techniques de commercialisation parcours marketing digital, e-business et entrepreneuriat - *Niveau 6 : Licence, licence professionnelle, BUT (Niveau 6 européen)*

MON COMPTE FORMATION Éligible au CPF

Et après ?

Suite de parcours

Non renseigné

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00352493	du 01/09/2023 au 31/08/2026	Bordeaux (33)	UNIVERSITE DE BORDEAUX - IUT DE BORDEAUX - SITE DE LA BASTIDE		MON COMPTE FORMATION	FPC
00437862	du 01/09/2024 au 31/08/2027	Bordeaux (33)	UNIVERSITE DE BORDEAUX - IUT DE BORDEAUX - SITE DE LA BASTIDE		MON COMPTE FORMATION	FPC

00458412	du 02/09/2024 au 31/08/2027	Bordeaux (33)	UNIVERSITE DE BORDEAUX - IUT DE BORDEAUX - SITE DE LA BASTIDE	Non éligible	Contrat app
00591351	du 01/09/2025 au 31/08/2027	Bordeaux (33)	UNIVERSITE DE BORDEAUX - IUT DE BORDEAUX - SITE DE LA BASTIDE	Non éligible	Contrat app
00591352	du 01/09/2025 au 31/08/2028	Bordeaux (33)	UNIVERSITE DE BORDEAUX - IUT DE BORDEAUX - SITE DE LA BASTIDE	MON COMPTE FORMATION	FPC