

5 jours pour reprendre

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

CCI CORREZE INISUP
Céline MIMILLE
05.55.18.94.32
cmimille@correze.cci.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Entretien

Niveau d'entrée requis :

Sans niveau spécifique

Conditions d'accès :

Non renseigné

Prérequis pédagogiques :

Avoir des notions essentielles en matière juridique et de gestion : prix de revient, marge, seuil de rentabilité, EBE, CAF, BFR, TVA, les grandes lignes du bilan + notions juridiques de base (EI/société).

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

- Le porteur de projet pourra acquérir les compétences pour modéliser un projet de reprise cohérent, définir les critères de sélection des cibles et la stratégie de recherche de cibles, choisir les techniques de diagnostic et d'évaluation de l'entreprise cible et adapter sa technique de communication pour la négociation et la prise de fonction. - Acquérir les méthodes et outils pour préparer au mieux son projet de reprise. - Apprendre à cibler, trouver, diagnostiquer et valoriser une entreprise. - Savoir établir son plan de reprise

Contenu et modalités d'organisation

Bâtir et piloter un projet de reprise - Définir le processus de reprise le plus adapté à son projet. - Identifier le réseau de conseils et de prescripteurs. - Communiquer un projet de reprise cohérent et intelligible par des tiers. - Définir les critères de sélection des cibles et la stratégie de recherche. Elaborer les diagnostics stratégiques et sélectionner les cibles cohérentes au projet entrepreneurial - Identifier les sources d'information nécessaires à la connaissance du marché et à sa veille. - Comprendre et choisir les méthodologies et outils disponibles pour réaliser les différents diagnostics. - Identifier les experts indispensables à la réalisation du diagnostic. - Analyser les informations collectées pour identifier les risques, forces et faiblesses. - Décider de poursuivre ou non les négociations. Procéder à l'analyse financière de la cible et comprendre les points-clés d'une évaluation - Analyser la cible sous l'angle financier. - Connaître les principales caractéristiques des méthodes d'évaluation financière de l'entreprise. Réaliser, argumenter et défendre une évaluation - Défendre le résultat de l'évaluation avec les experts. Trouver le financement adapté à son projet - Identifier le montage financier le plus adapté. - Identifier les acteurs financiers à convaincre. - Maîtriser le contenu du business plan de reprise. Identifier le cadre juridique, fiscal, social et patrimonial le plus adapté à son projet entrepreneurial et à la cible choisie - Choisir le cadre juridique le plus adapté à son projet. - Choisir le cadre social et patrimonial le plus adapté à son projet. - Identifier les éléments juridiques d'une négociation. Convaincre le cédant et préparer son arrivée dans l'entreprise - Appréhender les possibles facteurs de blocages du cédant. - Comprendre les points clés d'une négociation et adapter sa technique de communication avec le cédant dans le cadre de la négociation. - Elaborer un scénario d'arrivée dans l'entreprise de façon adaptée. - Comprendre la complexité de la passation de pouvoir. Présenter un projet cohérent et structuré, défendre un diagnostic - Construire son pitch. - Savoir comment le présenter pour convaincre son interlocuteur

...

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Modularisé**

Validation(s) Visée(s)

Reprise entreprise - bâtir un projet entrepreneurial durable - *Sans niveau spécifique*

MON COMPTE FORMATION Éligible au CPF

Et après ?

Suite de parcours

Non renseigné

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00350438	du 03/04/2023 au 31/12/2025	Brive-la- Gaillarde (19)	CCI CORREZE INISUP		MON COMPTE FORMATION	FPC