

Automatiser sa prospection commerciale

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

KILUZ
Thibaut ROUDAUT
04.11.93.41.01
contact@kiluz.com

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Inscription directe ou par un conseiller
en insertion professionnelle

Niveau d'entrée requis :

Sans niveau spécifique

Conditions d'accès :

Initié à l'utilisation d'un ordinateur

Prérequis pédagogiques :

Initié à l'utilisation d'un ordinateur

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

Cibler ses clients potentiels Construire des listes de leads qualifiés Utiliser LinkedIn pour sa prospection Maîtriser les outils de prospection Apprenez à définir une stratégie de prospection pertinente Prenez en main les principaux outils de prospection automatique Organisez votre travail de prospection Maîtrisez les astuces de la prospection sur LinkedIn

Contenu et modalités d'organisation

1. Optimiser son ciblage client - RGPD Compliance - Qu'est-ce que la prospection ? - Définir des objectifs de prospection - Exploiter les opérateurs booléens Google pour affiner vos recherches - Définir ses ICP et personas - Comment élaborer des personas - Identifier des segmentations et des messages adaptés à chacun 2. Industrialiser son approche personnalisée sur LinkedIn - Comprendre l'algorithme LinkedIn - Prospecter sur LinkedIn avec Sales Navigator - Industrialiser sa prospection LinkedIn avec ProspectIn - Extraire et enrichir automatiquement des listes de cibles - Nettoyer automatiquement ses listes de cibles 3. Les outils d'automatisation et de séquençage - Combiner les différentes approches de prospection et qualification - Les outils de CRM - Automatiser avec Zapier - Industrialiser avec PhantomBuster - Enrichir avec DropContact - Personnalisation et prospection avancée par email avec Lemlist - Écrire des mails de prospection percutants

Durées de la formation

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Individualisé**

Validation(s) Visée(s)

> Attestation de fin de formation

Et après ?

Suite de parcours

Non renseigné

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00346750	du 01/03/2023 au 01/03/2024	(33)	KILUZ		Non éligible	
00437855	du 25/01/2024 au 25/01/2025	(33)	KILUZ		Non éligible	