

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

ADREC
Mickael MICUCCI
04.44.05.21.85
contact@adrec-formation.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier
Tests
Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau 3 : CAP, BEP (Niveau 3 européen)

Conditions d'accès :

Niveau CAP/BEP ou expérience professionnelle

Prérequis pédagogiques :

Non renseigné

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

Les objectifs : Le conseiller de vente exerce son activité dans un environnement commercial omnicanal. Il assure la vente de produits et de services associés nécessitant l'apport de conseils et de démonstrations auprès d'une clientèle de particuliers et parfois de professionnels. Il prend en compte l'ensemble du dispositif de commercialisation : point de vente et internet. Il participe à la tenue, à l'animation du rayon et contribue aux résultats de son linéaire ou du point de vente en fonction des objectifs fixés par sa hiérarchie. Le conseiller de vente actualise régulièrement ses connaissances sur les produits et services de l'unité marchande et de ses concurrents. Bloc de compétences 1 : Contribuer à l'efficacité commerciale d'une unité marchande dans un environnement omnicanal Bloc de compétences 2 : Améliorer l'expérience client dans un environnement omnicanal

Contenu et modalités d'organisation

Programme : Programme et dossier professionnel (a présenter au jury) 48 h La production de documents (dont 6h e-learning) 24 h Méthode de rédaction 12 h Word 18 h Excel 30 h Powerpoint 6 h Internet et Gsuite (dont 6h e-learning) 6 h Environnement entreprise & RH (dont 6h e-learning) 6 h Gestion, organisation et planification (dont 12h e-learning) 24 h Collecte de l'information 6 h Droit Commercial 12 h Communication orale 30 h Négociation vente 36 h Marketing 36 h Pilotage de l'activité 30 h Comptabilité Commerciale avec CIEL 24 h Les achats 18 h Gestion des stocks 18 h L'unité marchande 30 h Gestion du point de vente 54 h Projet de mise en application 36 h Evaluations en cours de formation (livret d'évaluation à remettre au jury) 60 h Passage de la Certification 6 h

Durées de la formation

Parcours de formation personnalisable ? Oui Type de parcours Mixte

Validation(s) Visée(s)

Titre professionnel conseiller de vente - Niveau 4 : **Baccalauréat (Niveau 4 européen)**

MON COMPTE FORMATION Éligible au CPF

Et après ?

Suite de parcours

Non renseigné

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00338472	du 13/03/2023 au 19/09/2023	(33)	ADREC		MON COMPTE FORMATION	FPC
00342173	du 13/03/2023 au 12/03/2024	(33)	ADREC		Non éligible	Contrat app
00346737	du 12/06/2023 au 12/03/2024	(33)	ADREC		MON COMPTE FORMATION	FPC
00342174	du 11/09/2023 au 30/09/2024	(33)	ADREC		Non éligible	Contrat app
00342166	du 11/09/2023 au 12/03/2024	(33)	ADREC		MON COMPTE FORMATION	FPC

00374607	du 13/11/2023 au 06/09/2024	(33)	ADREC	MON COMPTE FORMATION	FPC
00374608	du 15/01/2024 au 06/09/2024	(33)	ADREC	MON COMPTE FORMATION	FPC
00375104	du 11/03/2024 au 06/09/2024	(33)	ADREC	MON COMPTE FORMATION	FPC
00449347	du 17/06/2024 au 06/03/2025	(33)	ADREC	MON COMPTE FORMATION	FPC
00463761	du 16/09/2024 au 02/09/2025	(33)	ADREC	Non éligible	Contrat app
00439680	du 16/09/2024 au 06/03/2025	(33)	ADREC	MON COMPTE FORMATION	FPC
00510732	du 13/01/2025 au 02/09/2025	(33)	ADREC	MON COMPTE FORMATION	FPC
00489434	du 10/03/2025 au 02/09/2025	(33)	ADREC	MON COMPTE FORMATION	FPC
00532443	du 10/03/2025 au 04/03/2026	(33)	ADREC	Non éligible	Contrat app
00532411	du 15/09/2025 au 05/10/2026	(33)	ADREC	Non éligible	Contrat app
00532459	du 10/03/2025 au 04/03/2026	(33)	ADREC	Non éligible	Contrat app