Ref. formation 202212152371

Mastère Ingénieur(e) d’affaires Innovation et Développement Durable

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

LES FORMATIONS DU MARAIS
Jean Charles FERCHAUD
05.49.35.39.01
contact@formations-marais.com

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier
Entretien
Information collective

Niveau d'entrée requis :

Niveau 6 : Licence, licence professionnelle, BUT (Niveau 6 européen)

Conditions d'accès :

Il faut être titulaire d'un diplôme ou d'un titre professionnel de niveau 6 (nomenclature européenne) validé (180 ECTS)

Prérequis pédagogiques :

Non renseigné

Contrat de professionnalisation possible ?

Oui

Objectif de la formation

Objectifs de la formation: • Conduire des projets stratégiques • Former des spécialistes dans le management de l’innovation commerciale, développement durable, RSE et ressources humaines. • Préparer à la gestion de projets d’innovation, au lancement de nouveaux produits en suivant les tendances sociétales

Contenu et modalités d'organisation

CONTENU : > 1ère année : Bloc 1 : DEFINITION ET PILOTAGE DES ORIENTATIONS STRATEGIQUES D’UNE BUSINESS UNIT ORIENTÉE RELATION CLIENT : • Stratégie marketing : concepts clés et nouveautés • Réalisation d’une étude de marché : connaître les acteurs • Pilotage du plan stratégique du projet • Utiliser des méthodes et outils innovants au service de la relation client Bloc 2 : PILOTAGE DU DEVELOPPEMENT COMMERCIAL ET PROMOTIONNEL D’UN PROJET INNOVANT : • Stratégie commerciale • Mobilisation et pilotage des ressources • Planification et coordination des actions • Co-construction d’un marketing innovant et responsable avec ses équipes et ses clients Bloc 3 : PILOTAGE DE LA PERFORMANCE ÉCONOMIQUE ET FINANCIERE : •Pilotage et performance •Analyse des résultats financiers •Pilotage des objectifs quantitatifs et qualitatifs > 2ème année : Bloc 4 : ELABORATION D’ UNE PROPOSITION COMMERCIALE COMPLEXE ET MULTIMODALE : • Droit des contrats et contractualisation d’une offre • Networking • Etude de l’affaire : Elaboration de l’offre technique et financière en faisant émerger des idées innovantes • Négociation d’affaires Bloc 5 : PILOTAGE DU PROJET ET DES RESSOURCES INTERNES ET EXTERNES : • Stratégies managériales • Gestion des ressources humaines • Management de l’équipe en mode projet Nouvelles pratiques de management (distanciel, collaboratif,..) Bloc 6 : OPTIONNEL : • Bioéthique et déontologie • Innovation • Développement durable

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Modularisé**

Validation(s) Visée(s)

Ingénieur d'affaires - ***Niveau 7 : Master, diplôme d'études approfondies, diplôme d'études supérieures spécialisées, diplôme d’ingénieur (Niveau 7 européen)***

Et après ?

Suite de parcours

Non renseigné

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00335653	du 16/10/2023 au 18/07/2025	MAGNE (79)	LES FORMATIONS DU MARAIS		Non éligible	Contrat pro
00335652	du 16/10/2023 au 18/07/2025	MAGNE (79)	LES FORMATIONS DU MARAIS		Non éligible	Contrat app