

Business Game FITCOGEST - Présentiel - 28h business games, mentorat, tutorat inclus

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

AGILATEUR
cedric delaumenie
06.61.82.42.78
cedricdelaumenie@cd-conseils.com

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Entretien
Inscription directe ou par un conseiller
en insertion professionnelle

Niveau d'entrée requis :

Sans niveau spécifique

Conditions d'accès :

Admission après entretien. RDV à distance.
Ce dispositif est une formation courte, adaptée et individualisée. Elle est axée sur un développement important des compétences transversales nécessaires à un entrepreneur. Intervenants confirmés en création/reprise et développement des territoires Le rythme est adapté selon le projet et les disponibilités du porteur de projet sur période de 3 à 6 mois. La formation peut être proposée en individuel, en collectif intra ou inter entreprise,, en présentiel, en FOAD, en mixte. Veillant à s'assurer de la réalité d'un projet entrepreneurial. Agilateur est certifié QUALIOPI. Selon situation individuelle : Formation pouvant être financée à titre personnel. Formation éligible CPF dans le cadre des action de formation pour les créateurs d'entreprise. Formation en inter / intra entreprise Éligible OPCO sous réserve d'acceptation du dossier par les services. Éligible financement Pôle-emploi ou Région sous réserve d'acceptation du dossier par les services. Formation pouvant-être délivrée en présentiel ou en Formation A Distance, en individuel ou en groupe de 4 stagiaires minimum jusqu'à 12. - Présentiel : Limoges, métropole, Haute-vienne - Lieux de formation à Limoges. - Présentiel intra/inter-entreprise : France entière et Afrique francophone de Limoges - Lieux de formation : en entreprise. - F.O.A.D. : France entière - Plateforme Microsoft TEAMS

Prérequis pédagogiques :

Pas de prérequis au sens de la d'marche qualité QUALIOPI. La formation est accessible à tous et à tous les niveaux. Cependant le Cabinet Agilateur souhaite préciser qu'il est préférable d'avoir un minimum de conditions :
• Maîtrise de la langue française et de l'écrit ;
• Equipement information récent portable avec webcam ;
• Connexion internet - Pack office ou équivalent ;
• Connaissances de base des outils bureautiques ;
NOTA : • Aucun matériel ni logiciel spécifique n'est requis pour accéder aux cours à distance autre qu'énoncé ci-dessus. • Possibilité de regroupements sur certains thèmes avec d'autres porteurs de projet.

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

-Un business game simulator est un outil pédagogique virtuel. Moderne, innovant et ludique, il permet aux apprenants d'apprendre par le biais de l'expérimentation. Sur le principe d'un jeu de simulation d'entreprise, les apprenants s'affrontent en équipes sur un ou plusieurs jours dans le cadre d'une compétition. Stratégie, créativité et mise en pratique sont donc de mise ! En présentiel ou à distance et axés sur différents thèmes et sujets, les business game simulation s'adaptent à vos objectifs pédagogiques et offrent la possibilité à tous les apprenants d'y participer, que ceux-ci soient novices ou expérimentés. Animés par des formateurs, les jeux d'entreprise ont jusqu'à présent séduit grand nombre d'apprenants, qui se sont sentis suivis et aidés tout au long de cette animation. - Lire/Ecrire les documents comptables d'une liasse fiscale (compte de résultat, bilan, trésorerie) - Maîtriser la gestion d'entreprise et le marketing - Savoir élaborer une stratégie par un positionnement cohérent - Approche des problématiques quotidiennes (délais de paiement, trésorerie, coût de revient) - Simuler le développement d'une activité d'entreprise. - Acquérir les compétences nécessaires à un entrepreneur en gestion, communication et marketing Les objectifs pédagogiques : Apprendre une démarche de gestion de projet. Utiliser les méthodes agiles dans un projet professionnel et entrepreneurial. Etablir l'état des lieux du parcours professionnel et entrepreneurial. Evaluer les connaissances, savoirs et acquis. Identifier les compétences transférables, repérer les potentialités. Evaluer l'aptitude à évoluer dans d'autres domaines. Engager une réflexion sur les motivations et priorités. Identifier les opportunités d'évolution professionnelle. Définir les pistes d'évolution en fonction du profil professionnel et entrepreneurial déterminé. Les objectifs opérationnels : Réaliser un travail d'investigation sur les domaines d'activité et les métiers repérés pour les hiérarchiser en fonction de leur viabilité. Définir ou confirmer un ou plusieurs projets professionnels et entrepreneurial. Vérifier et valider la faisabilité du projet professionnel et entrepreneurial. Recenser les facteurs favorisant la réalisation du

...

Contenu et modalités d'organisation

La partie se déroule par tours de 45 min à 1h30, entre lesquelles sont intercalés des débriefings visant à stimuler les échanges. Les exercices automatisés permettent aux participants de comprendre la gestion en reconstituant progressivement les différents documents : compte de résultat, trésorerie, bilan. L'ensemble se joue sur 12 mois. VOUS DEVREZ PRENDRE DES DÉCISIONS SELON 4 AXES : - STRATÉGIE ET DÉCISIONS COMMERCIALES - STRATÉGIE RH - STRATÉGIE ET DÉCISIONS MARKETING - ANALYSE DES RÉSULTATS VOUS SEREZ CAPABLE DE - EVALUER ET PREVOIR LA SITUATION D'UNE ENTREPRISE - EVALUER ET PREVOIR UNE STRATÉGIE MARKETING - SEQUENCER UN BUSINESS PLAN - SEQUENCER LA VALUE PROPOSITION (ex CANVA) TOUT AU LONG DU JEU VOUS APPRENDREZ ET METTREZ EN OEUVRE LES COMPÉTENCES ACQUISES : - L'horloge des Stratégie ; Comptabilité - Comment remplir un compte d'exploitation ; - Comprendre la comptabilité générale - Le Bilan : actif/passif Amortissements - Pourquoi et quand emprunter ? - Les différents types de taux ; - (Facultatif) TEG, TAEG, Assurances, Pénalités de remboursement anticipé ; - Les types de remboursements ; - Calcul du remboursement de l'emprunt avec des mensualités constantes ; - Construire un tableau d'amortissement ; - Quel impact sur la comptabilité. Trésorerie : - Comment remplir un budget de trésorerie ; - Comprendre les mouvements de trésorerie. OUTILS ET METHODES ANDRAGOGIQUES Les outils que nous mettons à votre service au fil de l'accompagnement et en fonction de vos besoins : - 25 années d'entrepreneuriat et 15 années d'accompagnement d'entreprises et de porteurs de projets à votre service. - Un écosystème de compétences avec des intervenants de haut niveau. FORMATION ACTION : Application des acquis aux projets ; très forte individualisation ; INTERVENTIONS DE PROFESSIONNELS et des réseaux de financement des projets Les méthodes pédagogiques sont basées sur quatre axes?: 1 Des apports théoriques qui s'appuieront sur un support professionnel très complet qui servira de guide et restera propriété du

...

Commentaires sur la durée hedmomadaire Plusieurs rythmes possibles. Le parcours et le rythme sont définis ensemble
-Des autodiagnostic : repérage de ses meilleures expériences, partage d'expériences ; -La création d'outils ; -Evaluation en cours et/ou fin de formation ; L'accompagnement peut être réalisé en individuel ou en regroupement d'entrepreneurs. C'est un choix possible offert au porteur de projet. Si le choix est fait de travailler en regroupement d'entrepreneurs des heures sont consacrées au Tutorat du projet individuel.

Parcours de formation personnalisable ? Oui Type de parcours Mixte

Validation(s) Visée(s)

Actions de formation dispensées aux créateurs et repreneurs d'entreprise - Sans niveau spécifique

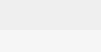
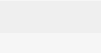
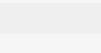
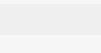
MON COMPTE FORMATION Éligible au CPF

Et après ?

Suite de parcours

Notre catalogue de formation peut permettre d'envisager des formations complémentaires. Consultez notre site internet. Parmi elles : o Construire son business modèle o Construire son business plan o Créer et développer une activité en microentreprise o Marketing opérationnel et communication microentreprise et TPE/PME o Gestion commerciale et financière / administration des ventes / techniques de vente o Les bases du webmarketing

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00344738	du 02/04/2021 au 31/12/2024	Limoges (87)	AGILATEUR			
00344730	du 02/04/2021 au 31/12/2024	Angoulême (16)	AGILATEUR			
00344733	du 02/04/2021 au 31/12/2024	Tulle (19)	AGILATEUR			
00344725	du 02/04/2021 au 31/12/2024	Aubusson (23)	AGILATEUR			
00344736	du 02/04/2021 au 31/12/2024	Saint-Yrieix- la-Perche (87)	AGILATEUR			
00344728	du 02/04/2021 au 31/12/2024	Le Dorat (87)	AGILATEUR			
00344731	du 02/04/2021 au 31/12/2024	Brive-la- Gaillarde (19)	AGILATEUR			
00344739	du 02/04/2021 au 31/12/2024	Périgueux (24)	AGILATEUR			
00344734	du 02/04/2021 au 31/12/2024	Uzerche (19)	AGILATEUR			
00344726	du 02/04/2021 au 31/12/2024	Guéret (23)	AGILATEUR			
00344737	du 02/04/2021 au 31/12/2024	Terrasson- Lavilledieu (24)	AGILATEUR			
00344729	du 02/04/2021 au 31/12/2024	Montmorillon (86)	AGILATEUR			
00344732	du 02/04/2021 au 31/12/2024	Ussel (19)	AGILATEUR			
00344740	du 02/04/2021 au 31/12/2024	Villeneuve- sur-Lot (47)	AGILATEUR			
00332324	du 02/04/2021 au 31/12/2024	Poitiers (86)	AGILATEUR			

00344727

du 02/04/2021 au
31/12/2024

La
Souterraine
(23)

AGILATEUR

MON
COMPTE
FORMATION

FPC

00344735

du 02/04/2021 au
31/12/2024

Saint-Junien
(87)

AGILATEUR

MON
COMPTE
FORMATION

FPC