

## Financement

Formation professionnelle continue  
Non conventionnée / sans dispositif

## Organisme responsable et contact

ASECEL ECOLEFEST  
Montano  
09.75.98.89.04  
formation@ecolefest.fr

## Accès à la formation

## Publics visés :

Demandeur d'emploi  
Jeune de moins de 26 ans  
Personne handicapée  
Salarié(e)  
Actif(ve) non salarié(e)

## Sélection :

Dossier  
Entretien  
Inscription directe ou par un conseiller  
en insertion professionnelle  
Information collective

## Niveau d'entrée requis :

Sans niveau spécifique

## Conditions d'accès :

Participer aux entretiens individuels pour  
l'encadrement du projet de création  
d'entreprise, savoir lire, écrire et compter  
correctement

## Prérequis pédagogiques :

Participer aux rendez-vous d'encadrement du  
projet de formation création d'entreprise,  
savoir lire, écrire et compter correctement

Contrat de  
professionnalisation  
possible ?

Non

## Objectif de la formation

Étudier le marché : Pour cela une maquette est partagée autour de l'entretien, les candidats devront faire un retour durant les cours. Définition de l'offre et du positionnement. Étude de la concurrence. Clientèle et prescripteurs. Apprendre à communiquer et à convaincre : Définir la stratégie marketing, commerciale et de communication de la future entreprise. Des exercices et des modèles à proposer en fonction de la cible Valider la rentabilité et les besoins de financement : compte de résultat prévisionnel et plan de financement. Un modèle de plan business est présenté pendant l'entretien de candidature pour la validation du projet et sera à développer autour la formation. Évaluation du chiffre d'affaires prévisionnel. Un modèle de plan business est présenté à développer pendant la formation Structuration du pitch commercial : - La simplification de la communication avec la cible. - Apprendre à utiliser des mots simples et ergonomiques Mobiliser les financements nécessaires pour démarrer. Une liste des structures sera proposée. Mesurer les impacts du statut juridique, fiscal et social sur la vie de l'entreprise et du dirigeant(e). Identifier les partenariats à mobiliser autour du projet. Exercice pratique sur les possibilités d'entrepreneuriat, le statut salarié - SARL La société à responsabilité limitée et EURL entreprise unipersonnelle à responsabilité limitée, SASU société par actions simplifiée unipersonnelle, : statut auto-entrepreneur. Connaître les formalités administratives et juridiques à effectuer pour créer. Guide explicatif sur les modalités juridiques avec une étude de cas.

## Contenu et modalités d'organisation

Compétences à valider pendant la formation : Application et mise en place d'un tableau croisé avec l'outil Excel afin de réaliser le tableau à partir de la maquette d'analyse de marché qui a été partagée pendant l'entretien du candidat. Chapitre-1 - Faisabilité du projet Se préparer à l'entrepreneuriat et à la croissance Les financements CCI, Pôle Emploi - Analyser les contraintes du projet - concrétiser l'idée - le jeu des rôles (test piège.) - Accélérer la mise en œuvre du projet - Business plan - Budget prévisionnel avant l'encadrement du projet - Choisir un local adapté. Quizz de progression (contrôle continu) Chapitre-2 - Définition du modèle économique - Disposition de l'espace physique et de la logistique - Plan de négociation - Plan d'action - La cible - Budget - Dépôt des fonds et évaluation des apports en nature - Traitement des données et analyses de la recherche - Quizz de progression (contrôle continu) + Webinaire point d'échange partagé. Chapitre-3 - Juridique et gestion - Modèle juridique adapté au projet - Formalités administratives - Choisir le cadre juridique convenable - Cadre fiscal - Cadre social - Régime social du dirigeant, le nombre des associés exigés, - Les modalités de fonctionnement, la responsabilité du dirigeant - Entreprise individuelle, les avantages et inconvénients - Société commerciale - Avantages et inconvénients - Maîtriser et appliquer la logique comptable avec des tableaux - Les bases des données - facturation - Impôts - interprétation des CA - Charges - Compte de résultat - Résultat comptable - Quizz de progression (contrôle continu) Webinaire point d'échange partagé. Chapitre 4 - Marketing, média - Initiation de la stratégie commerciale - Communiquer sur les réseaux sociaux - Regroupement de la cible - Types de cible selon les réseaux sociaux - Les codes de communication selon la cible - Mise en route d'une campagne marketing - Communication en ligne - Vente en ligne - BtB; BtC - Quizz de progression (contrôle continu) Webinaire point d'échange partagé. 5H D'intervention d'un professionnel en activité master-chef - Le partage de la visite à une entreprise et un entretien avec l'équipe - Étude sur le terrain - Point clé et confrontation à la réalité d'un projet - Bilan du

...  
Commentaires sur la durée hebdomadaire - Quizz de suivi de progression par jour si la formation en présentiel et par semaine si parcours à Distance - de-mi journée pour la formation en présentiel, partagée théorie et pratique avec des exercices d'application. - une trame à développer tout au long de la formation afin de concrétiser le projet de l'apprenant - l'intervention d'un gérant d'entreprise type marte-chef qui partage leur expérience avec une situation proposée. - Grille d'évaluation finale pour validation des compétences

Parcours de formation personnalisable ? Oui Type de parcours Mixte

Commentaires sur la durée hebdomadaire 35h en présentiel, dans l'espace Coworking stratégiquement adapté pour faciliter l'intégration du réseau des entrepreneurs qui partagent des valeurs semblables; 107H de formation à Distance + 2 mois d'accès à la plateforme e-Learning. Modalité Mixte : 28H en présentiel + 79H à Distance + 2 mois d'accès à la plateforme. Evaluer son projet, réaliser une analyse consciente afin d'avoir tous les éléments sur la table en permettant à l'apprenant de savoir à quel moment poursuivre...

## Validation(s) Visée(s)

> Attestation de fin de formation







## Et après ?

Suite de parcours

Un suivi à froid personnalisé chaque 3 mois après la formation pour guider à l'apprenants sur les démarches à mettre en place in situ. Salaires, budget prévisionnel, mise en place des documents administratifs et de gestion.

## Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00327943	du 21/11/2022 au 22/12/2022	Bordeaux (33)	ASECEL ECOLEFEST		Non éligible	FPC
00327944	du 02/12/2022 au 13/12/2022	Bordeaux (33)	ASECEL ECOLEFEST		Non éligible	FPC

<b>00428317</b>	du 27/02/2024 au 22/03/2024	Bordeaux (33)	<b>ASECEL ECOLEFEST</b>	Non éligible	
<b>00450483</b>	du 29/04/2024 au 31/05/2024	Bordeaux (33)	<b>ASECEL ECOLEFEST</b>	Non éligible	
<b>00450484</b>	du 03/06/2024 au 05/07/2024	Bordeaux (33)	<b>ASECEL ECOLEFEST</b>	Non éligible	
<b>00450485</b>	du 09/09/2024 au 11/10/2024	Bordeaux (33)	<b>ASECEL ECOLEFEST</b>	Non éligible	
<b>00450486</b>	du 19/11/2024 au 19/12/2024	Bordeaux (33)	<b>ASECEL ECOLEFEST</b>	Non éligible	
<b>00488185</b>	du 26/08/2024 au 26/09/2024	Bordeaux (33)	<b>ASECEL ECOLEFEST</b>	Non éligible	
<b>00488186</b>	du 27/01/2025 au 28/02/2025	Bordeaux (33)	<b>ASECEL ECOLEFEST</b>	Non éligible	