

Savoir vendre**Financement**

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

FORMAPACK
SPANNEUT
06.04.41.34.21
contact@formapack.info

Accès à la formation**Publics visés :**

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Entretien
Inscription directe ou par un conseiller
en insertion professionnelle

Niveau d'entrée requis :

Sans niveau spécifique

Conditions d'accès :

Entretien sur votre projet professionnel et vos
objectifs.

Prérequis pédagogiques :

Non renseigné

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

- prospection et démarchage de prospects - présentation de son offre commerciale - la construction d'une relation client, - la mobilisation de techniques de vente adaptées, - la mise en place d'outils de pilotage de la relation client. - la négociation client - améliorer ses chiffres

Contenu et modalités d'organisation

- prospection et démarchage de prospects - présentation de son offre commerciale - la construction d'une relation client, - la mobilisation de techniques de vente adaptées, - la mise en place d'outils de pilotage de la relation client. - la négociation client - améliorer ses chiffres - mise en situation

Durées de la formation

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Mixte**

Validation(s) Visée(s)**> Attestation de fin de formation****Et après ?****Suite de parcours**

Non renseigné

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00321449	du 01/08/2022 au 31/08/2025	(64)	FORMAPACK		Non éligible	