

BTS Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

CFA ACADEMIQUE DU LIMOUSIN
Olivier AUROY
05.55.11.43.76
cfaacademiquedulimousin@ac-limoges.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)

Conditions d'accès :

Avoir entre 15 et 29 ans révolus Avoir signé un contrat d'apprentissage avec un employeur Être en possession d'une carte d'identité ou d'un titre de séjour autorisant à travailler

Prérequis pédagogiques :

Après un Bac général, STIDD ou STMG

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

Le BTS conseil et commercialisation de solutions techniques forme aux compétences commerciales et technique (savoirs et savoir-faire techniques). Son activité consiste à conseiller et à vendre des solutions techniques, commerciales et financières (produits et services associés) correspondant aux besoins de ses clients. Il prospecte pour développer sa clientèle ou portefeuille d'affaires sur un territoire ou un secteur d'activité. Le programme du BTS reflète la double compétence du diplôme. Un module d'approfondissement a pour objectif de favoriser l'insertion professionnelle des étudiants et/ou la poursuite d'études en permettant l'acquisition de compétences spécifiques à un domaine propres au bassin d'emploi local ou à une activité professionnelle particulière proposé par l'établissement.

Contenu et modalités d'organisation

DOMAINE GÉNÉRAL Culture générale et expression Langue vivante étrangère – Anglais DOMAINE PROFESSIONNEL Culture économique, juridique et managériale Conception et négociation de solutions technico-commerciales Management de l'activité technico-commerciale Développement de clientèle et de la relation client Mise en œuvre de l'expertise technico-commerciales

Commentaires sur la durée hebdomadaire

2 ans avec possibilité d'adaptation de la durée du contrat

Parcours de formation personnalisable ?

Oui

Type de parcours

Mixte

Validation(s) Visée(s)

BTS conseil et commercialisation de solutions techniques - Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST (Niveau 5 européen)



Et après ?

Suite de parcours

Licence professionnelle École de commerce Insertion professionnelle

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00311915	du 01/09/2022 au 30/06/2024	Brive-la-Gaillarde (19)	CFA ACADEMIQUE DU LIMOUSIN		Non éligible	
00334815	du 01/09/2023 au 30/06/2025	Brive-la-Gaillarde (19)	LYCÉE GEORGES CABANIS		Non éligible	
00369494	du 01/09/2023 au 30/06/2025	Limoges (87)	LYCEE POLYVALENT TURGOT		Non éligible	
00394423	du 01/09/2024 au 30/06/2026	Brive-la-Gaillarde (19)	LYCÉE GEORGES CABANIS		Non éligible	

00426447	du 01/09/2024 au 30/06/2026	Limoges (87)	LYCEE POLYVALENT TURGOT	Non éligible	
00512020	du 01/09/2025 au 30/06/2027	Brive-la- Gaillarde (19)	LYCÉE GEORGES CABANIS	Non éligible	
00649028	du 01/09/2026 au 30/06/2028	Brive-la- Gaillarde (19)	LYCÉE GEORGES CABANIS	Non éligible	