

Exécutive Mastère Business Developer

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

WILL SCHOOL
service admissions
05.40.25.06.70
contact@will.school

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier
Tests
Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau 6 : Licence, licence professionnelle, BUT (Niveau 6 européen)

Conditions d'accès :

Concours, dossier, test, entretien

Prérequis pédagogiques :

Non renseigné

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

Communiquer au sein de l'entreprise Développer une communication externe Utiliser les outils de gestion commerciale Réaliser des business plans Maîtriser les techniques de décisions stratégiques Développer une activité de l'entreprise Mettre en place des outils d'organisation interne et de contrôle Concevoir et mettre en place des stratégies marketing, commerciales et RH Analyser l'environnement managérial de l'entreprise Mettre en oeuvre des modèles de fonctionnement et de contrôle Animer et gérer des équipes internationales

Contenu et modalités d'organisation

UC D41.1 Culture et Management d'entreprise •Management interculturel •Management & Culture européenne • Culture d'Entreprise • Entrepreneuriat : de la création à la mise en oeuvre •Accompagnement et entrepreneuriat : financement & cadre légal • Modèles économiques et juridiques des entreprises Les différentes fonctions de l'organisation et leurs interactions •Commercial : Analyse de la demande •Marketing stratégique •Marketing Opérationnel •Fonction distribution • Supply Chain • Gestion des stocks & Approvisionnements • Gestion des ressources humaines • Gestion financière •Fonctions et processus décisionnels • Situations particulières de la vie de l'entreprise L'entreprise et la communication commerciale • Analyse de l'environnement • Enjeux du digital • Plan marketing - Plan de communication •Marketing digital •E-communication • Management des outils et leviers digitaux UC D41.2 Gestion des RH et des organisations •Fondamentaux Management ressources humaines •Management socio-économiques des Ressources Humaines •Communication interpersonnelle et gestion des risques IFF BORDEAUX BUSINESS SCHOOL | ÉCOLE DE COMMERCE | BAC +2 AU BAC +5 UE B Langue Vivante Européenne • Anglais : Préparation Ecrit – Utilisateur indépendant – Niveau B2 du CEFR UC A4/5 Les entreprises, la concurrence et l'Europe • Gestion d'entreprise et droit européen des affaires • Développement stratégique sur le marché internationale •Développement d'entreprise dans un cadre juridique et réglementaire européen et international Business Developer & Sales Innovation •Réseau & développement commercial • Leadership • Digitalisation de la relation client • De la stratégie au plan d'action commercial • Social Selling • Ingénierie d'affaire BtoB Ateliers - Séminaires - Projets •Réseau & développement commercial • Leadership • Digitalisation de la relation client • De la stratégie au plan d'action commercial • Social Selling • Ingénierie d'affaire BtoB UC D51.1 Stratégies et environnement géopolitique, économique et juridique • Environnement géopolitique et stratégies des entreprises •Veille stratégique et intelligence économique •Stratégie d'internationalisation •Droit des affaires

... Parcours de formation personnalisable ? Oui Type de parcours Non renseigné

Validation(s) Visée(s)

Manager des organisations - Niveau 7 : Master, diplôme d'études approfondies, diplôme d'études supérieures spécialisées, diplôme d'ingénieur (Niveau 7 européen)

NON
COMpte
FORMATION Éligible au CPF

Et après ?

Suite de parcours

Chef d'entreprise, créateur ou repreneur d'entreprise Directeur général de filiale Directeur membre du comité de direction Directeur fonctionnel (commercial, marketing, juridique, finance, ressources humaines, supply chain, logistique, export) Directeur d'unités opérationnelles au niveau unitaire, régional, national ou mondial Directeur / Manager de zone, filiale, d'unité, de services Directeur général adjoint / Directeur adjoint Directeur de service, département, unité, d'agence

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00338524	du 01/09/2023 au 01/07/2025	BORDEAUX (33)	WILL SCHOOL	Non éligible		Contrat app
00541091	du 29/08/2025 au 29/08/2027	Bordeaux (33)	WILL SCHOOL		MON COMpte FORMATION	FPC
00533296	du 29/08/2025 au 29/08/2027	Bordeaux (33)	WILL SCHOOL	Non éligible		Contrat app
00651314	du 01/09/2026 au 31/08/2028	Bordeaux (33)	WILL SCHOOL	Non éligible		Contrat app
00651315	du 01/09/2026 au 31/08/2028	Bordeaux (33)	WILL SCHOOL		MON COMpte FORMATION	FPC