## Master droit, économie, gestion mention Management et Commerce International - FAD

#### **Financement**

Formation professionnelle continue Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

UNIVERSITE DE POITIERS - IAE Jean VINCENT 05.49.49.74.50 jvincent@poitiers.iae-france.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi Jeune de moins de 26 ans Personne handicapée Salarié(e) Actif(ve) non salarié(e)

Sélection:

Dossier Tests Entretien

Niveau d'entrée requis :

Sans niveau spécifique

Conditions d'accès :

Non renseigné

Prérequis pédagogiques :

Non renseigné

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

## Objectif de la formation

Cette 1ère année de Master s'adresse à des étudiants, comme à des professionnels du management, se préparant à exercer des fonctions d'encadrement de haut niveau. Notre programme, adapté aux besoins du marché actuel, développe des compétences académiques et techniques essentielles pour exceller dans le management des entreprises. Avec une approche pédagogique innovante et des enseignants de haut niveau, vous serez prêt à intégrer le monde professionnel ou à poursuivre en Master 2. Ouvrez la voie à des carrières palpitantes comme Consultant en management, Cadre RH, Exportateur, Chef de projet, Chargé d'études marketing, Responsable innovation, Gestionnaire de projet international, ou Directeur commercial international. Le taux de réussite est de 79%. A l'issue de ce master 1, il est possible de suivre les spécialités suivantes de master 2 Management international Master 2 Commerce International Master 2 Marketing Compétences acquises : Dynamiques des Marchés internationaux : Comprenez les tendances et enjeux des marchés mondiaux pour élaborer des stratégies d'entreprise efficaces et compétitives. Management des Ressources Humaines : Apprenez à structurer et gérer les équipes internationales pour optimiser les talents et les compétences. Promotion de l'Offre Commerciale : Développez des stratégies marketing et commerciales adaptées aux spécificités des marchés étrangers pour maximiser votre impact à l'échelle mondiale. Analyse de Gestion et Juridique : Maîtrisez les outils d'analyse financière et juridique pour des décisions éclairées et conformes aux réglementations internationales. GRH et Droit du Travail : Gérez les ressources humaines et respectez les obligations légales en tenant compte de la culture et des règles de chaque pays. Postes d'Encadrement ou Recherche : Acquérez les compétences nécessaires pour assumer des responsabilités managériales ou une carrière académique.

### Contenu et modalités d'organisation

Master 1 Management et commerce international - FAD UE1 L'entreprise et ses marchés 15 ECTS - Fondamentaux du marketing - Étude de marché - Comportement du consommateur UE2 Organisation et management RH 15 ECTS - Dynamiques organisationnelles - Gestion des ressources humaine - Sociologie du travail UE3 L'entreprise à l'international 1 ECTS - Stratégie - Techniques du commerce international - Anglais UE4 Outils et ressources pour l'entreprise 9 ECTS - Gestion budgétaire - Droit de l'entreprise (social, contrat et international) - RSE UE5 Professionnalisation et expérimentation 9 ECTS - Étude de cas (note technique avec entretien métier) - Gestion de projet

Parcours de formation personnalisable ? Oui Type de parcours Non renseigné

#### Validation(s) Visée(s)

Master mention management et commerce international - Niveau 7 : Master, diplôme d'études approfondies, diplôme d'études supérieures spécialisées, diplôme d'ingénieur (Niveau 7 européen)



# Et après ?

Suite de parcours

Non renseigné

#### Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00350917	du 16/10/2023 au 30/09/2024	Poitiers (86)	UNIVERSITE DE POITIERS - IAE		MON COMPTE FORMATION	FPC
00449582	du 14/10/2024 au 30/09/2025	Poitiers (86)	UNIVERSITE DE POITIERS - IAE		MON COMPTE FORMATION	FPC
00581623	du 13/10/2025 au 30/09/2026	Poitiers (86)	UNIVERSITE DE POITIERS - IAE		MON COMPTE FORMATION	FPC