

Baccalauréat Professionnel Technicien Conseil Vente - Option Produits Alimentaires et Boissons

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

MFR DE GENÇAY
Virginie NIVELLE
05.49.59.30.81
virginie.nivelle@mfr.asso.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarie(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier
Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau 3 : CAP, BEP (Niveau 3 européen)

Conditions d'accès :

Public concerné, conditions d'accès Entrée en 2nde professionnelle Après une classe de 3ème générale, technologique, 3ème de l'Enseignement Agricole, CAP, 2nde Générale, réorientation. Entrée en 1ère professionnelle sous statut apprentissage ou scolaire Après un CAP, BEP, ou BEPA, une 2nde générale ou technologique ou une 2nde professionnelle il est possible de débiter la formation sous statut scolaire en seconde et de poursuivre en apprentissage .en 1ere Les stages pouvant servir à signer un contrat

Prérequis pédagogiques :

Un entretien de motivation préalable à l'entrée en formation est nécessaire entre le jeune, le responsable de la formation et ou / la direction de la MFR CFA de GENÇAY Qualités requises, centre d'intérêts : Dynamisme Sens du contact humain Motivation

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

Obtenir un diplôme de niveau 4 en même temps qu'une expérience professionnelle solide Acquérir des connaissances et des compétences dans la gestion des produits, l'animation d'un point de vente, les techniques de vente Former des vendeurs-conseils à double compétences : maîtrise des techniques générales de la vente et spécialiste de la vente de produits alimentaires et boissons développer l'intérêt et la relation avec les productions locales Nos plus Des visites régulières en entreprise Des interventions de professionnels pour compléter les cours Un réseau de maîtres de stage et de maîtres d'apprentissage Possibilité de passer du statut scolaire a celui d'apprentis Simulations d'entretien d'embauche, dégustations de produits Chaque semaine une dégustation comparée sur un produit en fonction d'une thématique d'étude Un voyage d'études pour étudier de nouvelles filières professionnelles Le Bac pro TCVA à la MFR CFA de GENÇAY : un passeport de réussite dans la vente

Contenu et modalités d'organisation

EN ENTREPRISE En 2nde, les élèves ont un statut scolaire et réalisent des stages dans les structures suivantes : Supermarchés, Hypermarchés Grandes et moyennes surfaces Magasins de vente directe de producteurs Magasins de proximité Magasins spécialisés : épicerie fine, confiserie, entreprises artisanales... Ils participent à la gestion et l'entretien du rayon, à la réalisation de commandes, la vente... En 1ère et en Terminale, ils peuvent signer un contrat d'apprentissage et ont un statut de salarié d'une entreprise à part entière. Le temps de travail de l'apprenti est de 35h en entreprise et 35h en centre de formation. Le contrat d'apprentissage est destiné aux jeunes âgés de 16 à 29 ans qui gagnent entre 27 et 78% du SMIC selon l'âge et la classe (100% pour les plus de 26 ans) selon réglementation en vigueur. la terminale se déroule à la MFR CFA de CHAUVIGNY A LA MFR CFA de GENÇAY Enseignements généraux : Français, Anglais, Histoire-géographie, Mathématiques, Physique-chimie, Biologie-écologie, Informatique, Éducation physique et sportive, Éducation socio-culturelle. Enseignements professionnels : Marketing, Techniques de vente et de merchandising, Management et gestion commerciale, Sciences économiques, Connaissance des produits alimentaires.

Commentaires sur la durée hedmomadaire parcours en alternance avec la pédagogie intégrative et les outils du mouvement des MFR
Parcours de formation personnalisable ? Oui Type de parcours Mixte

Validation(s) Visée(s)

Bac pro technicien conseil vente en alimentation (produits alimentaires et boissons)
- Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)

Et après ?

Suite de parcours

Après la formation : Poursuite des études : BTS MCO (Management Commercial Opérationnel) BTS NDRC (Négociation et Digitalisation de la Relation Client) BTS Assistant Manager - BTS Assistant Gestion PMI-PME Vie active, les métiers : Employé de libre service qualifié Vendeur conseil en magasin ou en boutique Vendeur ou adjoint au manager de rayon dans la grande distribution (possibilité de formation en interne) Création d'entreprise Commercial

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00286408	du 06/09/2022 au 30/06/2024	Gençay (86)	MFR DE GENÇAY		Non éligible	
00339070	du 30/08/2023 au 26/06/2026	GENCAY (86)	MFR DE GENÇAY		Non éligible	
00450349	du 23/09/2024 au 30/06/2027	Gençay (86)	MFR DE GENÇAY		Non éligible	

00534109

du 08/09/2025 au
07/07/2028

Gençay (86)

MFR DE GENÇAY

Non
éligible

