

**Financement**

Formation professionnelle continue  
Préparation opérationnelle à l'emploi  
collective (POEC)

N° de marché : POECATLAS4

**Organisme responsable et contact**

EVOCIME FORMATIONS  
COMPORTEMENTALES -  
BORDEAUX

**Vanessa Guyard**  
06.33.24.86.19  
vguyard@evocime.com

**Accès à la formation****Publics visés :**

Demandeur d'emploi  
Jeune de moins de 26 ans  
Personne handicapée  
Salarié(e)  
Actif(ve) non salarié(e)

**Sélection :**

Inscription obligatoire par un conseiller  
en insertion professionnelle  
Information collective

**Niveau d'entrée requis :**

Sans niveau spécifique

**Conditions d'accès :**

La POEC concerne tous les demandeurs  
d'emploi inscrits à Pôle Emploi, indemnisés ou  
non

**Prérequis pédagogiques :**

Pré-requis : Culture numérique Belle énergie  
commerciale, capacité à prendre rendez-vous  
en direct et à faire du terrain Aisance verbale  
Appétit pour le marketing digital Sens  
relationnel, dynamique, état d'esprit positif et  
constructif Autonomie et maturité Bonne  
maîtrise du français écrit Anglais scolaire

**Contrat de  
professionnalisation  
possible ?**

Non

**Objectif de la formation**

Le centre d'ascension professionnelle EVOCIME de Bordeaux propose des formations Métiers à des adultes en reconversion, évolution ou transition professionnelle. Les formations aux nouveaux métiers sont : Réalisées en 3 mois de façon intensive et pragmatiques Animées par des experts métiers Avec accompagnement personnalisé Ouvertes vers l'entreprise Le/la Digital Business Developer est un.e technico-commercial.e en solutions numériques. Il/elle accompagne les entreprises dans la commercialisation de leurs produits ou services numériques. Doté.e d'une solide culture du digital, il/elle assure la commercialisation des produits innovants des entreprises du secteur numérique (startups, éditeurs de logiciels...), en France comme à l'international. Cette formation vous apportera les compétences métier suivantes : Organiser et gérer la relation commerciale BtoB et BtoC (techniques de vente, négociation, organisation) Utiliser les techniques de marketing digital pour développer son activité commerciale Être expert.e des solutions numériques de son entreprise et référent.e conseil pour ses clients et prospects Sourcer des événements pour donner de l'exposition à son produit Accompagner les clients dans la mise en place de la solution et effectuer un premier niveau de dépannage Débouchés à l'issue de la formation : Business developer, Technico-commercial.e, Chargé.e d'affaires, Commercial.e...

**Contenu et modalités d'organisation**

-Programme : Bloc 1 : L'écosystème numérique local et les outils digitaux Bloc 2 : Marketing digital Bloc 3 : Communication 2.0 Bloc 4 : Commercialisation de produits / services numériques Bloc 5 : Anglais commercial & numérique Bloc 6 : Compétences Employabilité / Pack Ascension Télécharger le programme détaillé : <https://careers.werecruit.io/fr/evocime-cti-advanced-bordeaux/offres/formation-digital-business-developer-db032b>

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Non renseigné**  
Commentaires sur la parcours personnalisable **35h du lundi au vendredi**

**Validation(s) Visée(s)**

**Certificat Voltaire - Sans niveau spécifique**  
**Certificat Pix - Sans niveau spécifique**

**Et après ?****Suite de parcours**

**Non renseigné**

**Calendrier des sessions**

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
<b>00277481</b>	du 31/03/2022 au 23/06/2022	BEGLES (33)	<b>EVOCIME FORMATIONS COMPORTEMENTAL ES - BORDEAUX</b>		Non éligible	