

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

EVOCIME FORMATIONS
COMPORTEMENTALES
Vanessa Guyard
05.57.13.23.52
vguyard@evocime.com

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier
Tests
Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST
(Niveau 5 européen)

Conditions d'accès :

Non renseigné

Prérequis pédagogiques :

Pré-requis : Niveau Bac+2 minimum dans le secteur de la vente / commerce ou expérience professionnelle Culture numérique Belle énergie commerciale Aisance verbale Appétit pour le marketing digital Sens relationnel, dynamique, état d'esprit positif et constructif Bonne maîtrise du français écrit Anglais scolaire Conditions d'admission : Candidature via notre plateforme WeRecruit : CV, formulaire de candidature Participation à une réunion d'information collective sur le métier et la formation Tests de sélection (culture numérique, anglais) Entretien Individuel motivation/projet Financement : Tarifs sur devis - Nous contacter. Différents dispositifs de financement individuel de la formation sont possibles. Nous contacter pour plus d'informations. Formation des salariés du secteur privé Formation des demandeurs d'emploi Formation des travailleurs indépendants

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

Le centre d'ascension professionnelle EVOCIME de Bordeaux propose des formations Métiers à des adultes en reconversion, évolution ou transition professionnelle : Échelonnées sur 5 mois de façon intensive Pragmatiques et orientées développement des compétences, avec des méthodes pédagogiques variées Associées à un accompagnement personnalisé Formation "Digital Seller" Le/la Digital Seller est un.e technico-commercial.e en solutions numériques. Il/elle accompagne les entreprises dans la commercialisation de leurs produits ou services numériques. Doté.e d'une solide culture du digital, il/elle assure la commercialisation des produits innovants des entreprises du secteur numérique (startups, éditeurs de logiciels...), en France comme à l'international. Cette formation vous apportera les compétences métier suivantes : Utiliser les techniques de marketing digital pour développer son activité commerciale Être expert.e des solutions numériques de son entreprise et référent.e conseil pour ses clients et prospects Piloter la stratégie commerciale d'une startup ou d'une entreprise innovante (management transverse de projets ou d'équipes) Gérer la relation commerciale BtoB et BtoC (techniques de vente, négociation, organisation) Réaliser des démonstrations des solutions (produits / services) de l'entreprise en présentiel ou à distance (webinars, visioconférences...) Accompagner les clients dans la mise en place de la solution et effectuer un premier niveau de dépannage

Contenu et modalités d'organisation

PROGRAMME BLOC 1 : L'écosystème numérique local et les outils digitaux BLOC 2 : Marketing digital BLOC 3 : Communication 2.0 BLOC 4 : Commercialisation de produits et services numériques BLOC 5 : Piloter la performance commerciale BLOC 6 : Management d'équipe BLOC 7 : Anglais commercial & numérique BLOC 8 : Compétences Employabilité / Pack Ascension Validation du parcours : Titre RNCP de niveau 6 "Responsable du développement et du pilotage commercial" (RNCP34524 d'Ascencia Business School)

Parcours de formation personnalisable ? Oui Type de parcours Modularisé
Commentaires sur la parcours personnalisable Du lundi au vendredi - 35h -

Validation(s) Visée(s)

Responsable du développement et du pilotage commercial - Niveau 6 : Licence, licence professionnelle, BUT (Niveau 6 européen)

MON COMPTE FORMATION Éligible au CPF

Et après ?

Suite de parcours

Débouchés à l'issue de la formation : Business Developer, Chef.fe de projet, Chargé.e de mission, Technico-commercial.e, Commercial.e, Chargé.e d'affaires...

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00268509	du 07/06/2022 au 07/11/2022	Bègles (33)	EVOCIME FORMATIONS COMPORTEMENTALES - BORDEAUX		MON COMPTE FORMATION	FPC

00311623

du 19/01/2022 au
12/06/2023

Bègles (33)

EVOCIME
FORMATIONS
COMPORTEMENTAL
ES - BORDEAUX

MON
COMPTE
FORMATION

FPC