

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

CMA NA
CMA NA, Chambre de Métiers et de l'Artisanat de région Nouvelle-Aquitaine
05.56.99.91.00
contact@cma-nouvelleaquitaine.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier

Niveau d'entrée requis :

Niveau 3 : CAP, BEP (Niveau 3 européen)

Conditions d'accès :

être titulaire d'un CAP/BEP/Titre professionnel de niveau 3 en commerce ou équivalent

Prérequis pédagogiques :

Non renseigné

Contrat de professionnalisation possible ?

Oui

Objectif de la formation

Organiser son activité de prospection afin d'obtenir des rendez-vous Contacter les prospects Recueillir des informations relatives aux prospects clients Mettre à jour le fichier prospects à l'aide de logiciels dédiés à la gestion de la relation client Développer une argumentation commerciale efficace

Contenu et modalités d'organisation

Programme centre de formation: Communiquer à l'aide du numérique Gérer un portefeuille client Prospecter un secteur de vente Vendre en face à face des produits et des services Programme en entreprise: Assurer une veille professionnelle et commerciale Mettre en œuvre un plan d'actions commerciales Prospecter à distance ou physiquement Analyser ses performances commerciales et en rendre compte Représenter l'entreprise et valoriser son image Assurer le suivi de ses ventes Fidéliser son portefeuille de client Organiser l'activité commerciale Utiliser les outils numériques dans son activité commerciale.

Parcours de formation personnalisable ? Oui Type de parcours Mixte

Validation(s) Visée(s)

Titre professionnel conseiller commercial - Niveau 4 : **Baccalauréat (Niveau 4 européen)**

Et après ?

Suite de parcours

CAP Employé de vente spécialisé Option A et B Maîtriser toutes les bases du métier de vendeur CAP Boulanger ou CAP Pâtissier Se spécialiser dans le métier pour une double compétence

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00262332	du 01/09/2022 au 30/06/2023	Cognac (16)	CMA FORMATION COGNAC		Non éligible	 
00329117	du 01/09/2023 au 30/06/2024	Cognac (16)	CMA FORMATION COGNAC		Non éligible	
00396556	du 01/09/2024 au 30/06/2025	Cognac (16)	CMA FORMATION COGNAC		Non éligible	
00541810	du 01/09/2025 au 30/06/2026	Cognac (16)	CMA FORMATION COGNAC		Non éligible	

00653615

du 25/08/2026 au
16/07/2027

Cognac (16)

CMA FORMATION
COGNAC

Non
éligible

