

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

GRETA CFA AQUITAINE
GRETA CFA AQUITAINE
05.40.54.71.31
contact@greta-cfa-aquitaine.fr

Accès à la formation**Publics visés :**

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier
Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)

Conditions d'accès :

En contrat d'apprentissage : Niveau 4 validé
En contrat de professionnalisation : sur dossier

Prérequis pédagogiques :

Les candidatures sont étudiées en fonction des éléments suivants : Dossier scolaire, assiduité, comportement en formation, parcours post-scolaire. Pour ce BTS, les qualités suivantes sont attendues : Dynamisme, maturité et autonomie, goût du challenge, persévérance, aisance relationnelle

Contrat de professionnalisation possible ?

Oui

Objectif de la formation

Conseiller et vendre des solutions (produits et services associés) qui requièrent la mobilisation conjointe de compétences commerciales et technologiques Prospector pour développer son portefeuille d'affaires Identifier et analyser les besoins de son client et l'accompagner dans la formulation de ses attentes, élaborer, présenter et négocier une solution technique, commerciale et financière adaptée Développer une relation de confiance avec sa clientèle dans une logique commerciale durable, personnalisée et créatrice de valeur Animer ses réseaux et interagir avec les différents acteurs internes et externes Assurer une veille technologique, accompagner sa clientèle et son équipe dans les transformations numériques et organisationnelles

Contenu et modalités d'organisation

Le programme proposé est conforme au référentiel national et s'articule autour de domaines généraux et techniques. Domaines Généraux : Culture Générale et Expression, Langue Vivante : anglais, Culture économique, juridique et managériale Domaines techniques : - Conception et commercialisation de solutions technico-commerciales -Analyse du contexte technique et commercial de la négociation - Élaboration de solutions technico-commerciales - Conseil et prescription de solutions technico-commerciales - Négociation, vente et suivi des affaires - Analyse financière d'une relation d'affaire et gestion du risque client - Management de l'activité technico-commerciale Animation de l'équipe et du point de vente Animation des réseaux de partenaires Suivi du parcours client Évaluation de la performance commerciale

Durées de la formation *1350h en cours du jour

Commentaires sur la durée hebdomadaire Le parcours peut être individualisé en cas de dispense d'épreuves à l'examen (titulaires d'un autre BTS ou d'une licence) ou de compétences spécifiques du candidat.

Parcours de formation personnalisable ? Oui Type de parcours Individualisé

Commentaires sur la parcours personnalisable 35 h en centre, selon calendrier de l'alternance. La durée totale en entreprise indiquée (2 240 h) est une moyenne, elle varie en fonction de la durée du contrat de travail.

Validation(s) Visée(s)

BTS conseil et commercialisation de solutions techniques - Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST (Niveau 5 européen)

MON COMPTE FORMATION Éligible au CPF

Et après ?**Suite de parcours**

"Le BTS est un diplôme permettant l'insertion directe vers l'emploi. Types d'emplois accessibles : - Technico-commercial, - Attaché commercial, - Attaché technico-commercial, - Commercial sédentaire, - Commercial itinérant, - Vendeur comptoir, - Vendeur négociateur, - Conseiller commercial, conseiller technico-commercial. Les titulaires d'un BTS ont la possibilité de candidater à des licences professionnelles ou à des titres de niveau 6."

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00263736	du 01/09/2022 au 30/06/2024	(47)	GRETA CFA AQUITAINE		Non éligible	Contrat app Contrat pro
00263735	du 01/09/2022 au 30/06/2024	(47)	GRETA CFA AQUITAINE		Non éligible	Contrat app Contrat pro
00268710	du 01/09/2022 au 05/07/2024	(64)	LYCÉE POLYVALENT REGIONAL SAINT CRICQ		Non éligible	Contrat app Contrat pro

00260434	du 12/09/2022 au 05/07/2024	(33)	GRETA CFA AQUITAINE	Non éligible	 
00331770	du 01/09/2023 au 31/07/2025	(47)	LYCEE POLYVALENT LOT ET BASTIDES		
00331767	du 01/09/2023 au 31/07/2025	(47)	GRETA CFA AQUITAINE		
00331253	du 01/09/2023 au 31/07/2025	(47)	LYCEE POLYVALENT VAL DE GARONNE - LYCÉE DES MÉTIERS DES TECHNIQUES INNOVANTES	Non éligible	
00331268	du 01/09/2023 au 31/07/2025	(47)	LYCEE POLYVALENT LOT ET BASTIDES	Non éligible	
00331764	du 01/09/2023 au 31/07/2025	(47)	GRETA CFA AQUITAINE	Non éligible	
00331769	du 01/09/2023 au 31/07/2025	(47)	LYCEE POLYVALENT LOT ET BASTIDES	Non éligible	
00335400	du 01/09/2023 au 30/06/2025	(64)	LYCÉE POLYVALENT REGIONAL SAINT CRICQ	Non éligible	
00335593	du 18/09/2023 au 04/07/2025	(33)	GRETA CFA AQUITAINE	Non éligible	
00335323	du 18/09/2023 au 04/07/2025	(33)	LYCEE PAPE CLEMENT	Non éligible	
00412627	du 01/09/2024 au 31/07/2026	(47)	GRETA CFA AQUITAINE		
00412629	du 01/09/2024 au 31/07/2026	(47)	GRETA CFA AQUITAINE	Non éligible	

00412630	du 01/09/2024 au 31/07/2026	(47)	LYCEE POLYVALENT VAL DE GARONNE - LYCÉE DES MÉTIERS DES TECHNIQUES INNOVANTES	Non éligible	
00412622	du 02/09/2024 au 03/07/2026	(64)	LYCÉE POLYVALENT REGIONAL SAINT CRICQ	Non éligible	
00412621	du 02/09/2024 au 03/07/2026	(64)	LYCÉE POLYVALENT REGIONAL SAINT CRICQ	Non éligible	
00532834	du 01/09/2025 au 01/09/2027	(47)	LYCEE POLYVALENT VAL DE GARONNE - LYCÉE DES MÉTIERS DES TECHNIQUES INNOVANTES	Non éligible	
00532867	du 01/09/2025 au 31/07/2027	(47)	GRETA CFA AQUITAINE	Non éligible	
00532869	du 01/09/2025 au 31/07/2027	(47)	GRETA CFA AQUITAINE		