BTSA Technico-commercial Vins, Bières et Spiritueux

Financement

Formation professionnelle continue Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

CFA ASPECT AQUITAINE
CFA ASPECT AQUITAINE
05.56.15.83.40
contact@aspect-aquitaine.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi Jeune de moins de 26 ans Personne handicapée Salarié(e) Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)

Conditions d'accès :

Sous statut contrat d'apprentissage, nécessité d'obtenir un contrat d'apprentissage auprès d'une entreprise, accompagnement à la recherche possible par notre établissement. Renseignements sur le statut d'apprenti sur le site : www.aspect-aquitaine.fr

Prérequis pédagogiques :

Etre titulaire d'un baccalauréat

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

Le métier de technico-commercial a pour finalité de développer le chiffre d'affaires de son entreprise. Il agit dans un contexte à forte concurrence où la rentabilité rime avec durabilité. Il exerce ses activités en prenant en compte le contexte socio-économique de la filière, la situation économique et juridique de l'entreprise, la transition écologique et énergétique, ainsi que les aspects techniques et spécifiques liés aux produits. Il possède une réelle expertise sur les produits vendus ou achetés et leur filière. Le titulaire exerce son activité chez un producteur, indépendant ou sous forme coopérative, (domaine viticole, cidricole, brasserie, distillerie...), chez un négociant, un courtier, en magasin spécialisé ou en grande surface. Selon le poste occupé, il exerce en tant que technico-commercial en BtoB ou BtoC ou manager d'un point de distribution. La formation de ce BTS va permettre d'acquérir toutes les compétences permettant au futur technicien de répondre aux différentes sollicitations de ces multiples possibilités d'employeurs

Contenu et modalités d'organisation

"Contenu pédagogique de formation : 8 blocs de compétences 3 en tronc commun à tous les BTSA : *B1: S'inscrire dans le monde d'aujourd'hui *B2 : Construire son projet personnel et professionnel *B3 : Communiquer dans des situations et des contextes variés 5 blocs de compétences spécifiques au champ professionnel qui mobilisent les disciplines suivantes : *B4 : Gérer un espace de vente physique ou virtuel *B5 : Optimiser la gestion de l'information des processus technico-commerciaux (e-commerce, digitalisation) * B6 : Manager une équipe commerciale * B7 : Développer une politique commerciale * B8 : Assurer la relation client ou fournisseur "

Parcours de formation personnalisable ?

Oui

Type de parcours

Mixte

Validation(s) Visée(s)

BTSA technico-commercial option vins, bières, et spiritueux - Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST (Niveau 5 européen)

Et après ?

Suite de parcours

Principaux domaines de poursuite d'études : commerce vins, bières, spiritueux; production,; commerce international ; droit du commerce ; oenotourisme ; sommellerie ; hôtellerie Poursuite Licences pro, écoles de commerce, titres professionnels

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00260474	du 01/09/2022 au 30/06/2024	VILLENAVE D'ORNON (33)	ISNAB		Non éligible	Control
00259412	du 01/10/2022 au 30/06/2024	SIGOULES (24)	AFC DU LEAP LE CLUZEAU		Non éligible	Contrat
00340233	du 01/09/2023 au 30/06/2025	VILLENAVE D'ORNON (33)	ISNAB		Non éligible	Contrat
00334802	du 25/09/2023 au 30/06/2025	SIGOULES (24)	AFC DU LEAP LE CLUZEAU		Non éligible	Contrat

00414270	du 01/09/2024 au 30/06/2026	Villenave- d'Ornon (33)	ISNAB	Non éligible	Contrat
00533183	du 01/09/2025 au 30/06/2027	Villenave- d'Ornon (33)	ISNAB	Non éligible	Contrat