

# CQP dermo cosmétique pharmaceutique

## Financement

Formation professionnelle continue  
Non conventionnée / sans dispositif

## Organisme responsable et contact

CCIV  
**BARAUDON CORINNE**  
05.49.37.44.58  
cbaraudon@mdf86.net

## Accès à la formation

### Publics visés :

Demandeur d'emploi  
Jeune de moins de 26 ans  
Personne handicapée  
Salaré(e)  
Actif(ve) non salarié(e)

### Sélection :

Dossier

### Niveau d'entrée requis :

Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)

### Conditions d'accès :

Non renseigné

### Prérequis pédagogiques :

Pour l'alternance et la formation continue Etre titulaire : • soit du Brevet Professionnel de préparateur en pharmacie • soit du diplôme d'état de docteur en pharmacie Travailler en pharmacie d'officine

### Contrat de professionnalisation possible ?

Oui

## Objectif de la formation

Le conseiller en dermo-cosmétique pharmaceutique conseille et vend des solutions de traitement et/ou de prévention, dans le respect de la réglementation. Le conseiller apporte un conseil personnalisé à partir de l'analyse du besoin et de la connaissance technique des propriétés des produits. Il apporte également un conseil lors de la délivrance d'une prescription dermatologique. Il organise et gère l'espace dermo-cosmétique de l'officine : • élaboration de la politique commerciale et promotionnelle du rayon, • organisation et animation de l'espace de vente et du rayon, • négociation, achat des produits et gestion des stocks. Il concourt à l'augmentation du chiffre d'affaires de l'officine et à la fidélisation de la clientèle.

## Contenu et modalités d'organisation

Mise en œuvre de la politique commerciale de l'officine en matière de dermo-cosmétique : • les moyens de la définition d'une politique commerciale • les achats • le suivi des ventes Animation de l'espace de vente dermo-cosmétique au sein d'une pharmacie d'officine : • conception et organisation d'un rayon dermo-cosmétique • animation du point de vente Conseil du client en matière d'hygiène et de soin : • physiologie cutanée et types de peaux, pathologies de la peau, galénique et actifs • conseils associés aux produits d'hygiène • conseils associés aux produits de soin, et produits de beauté • analyse de la nature de peau et conseils associés • communication appliquée au conseil Vente de produits d'hygiène et de soin : • techniques de vente • réglementation en matière de vente en pharmacie

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Mixte**

## Validation(s) Visée(s)

**CQP dermo-cosmétique pharmaceutique - Sans niveau spécifique**

## Et après ?

### Suite de parcours

• Conseiller.ère en dermo-cosmétique pharmaceutique • Responsable de rayon dermo-cosmétique pharmaceutique

## Calendrier des sessions

| Numéro<br>Carif | Dates de formation             | Ville         | Organisme de formation | Type<br>d'entrée | CPF          | Modalités   |
|-----------------|--------------------------------|---------------|------------------------|------------------|--------------|---|
| <b>00258018</b> | du 01/09/2022 au<br>30/06/2023 | Poitiers (86) | CCIV                   |                  | Non éligible |   |
| <b>00335111</b> | du 01/09/2023 au<br>30/06/2024 | Poitiers (86) | CCIV                   |                  | Non éligible |    |