Ref. formation 202106091170

Développer l'efficacité commerciale

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

AFPA ENTREPRISES
-
MC_PSR_NOUVELLE_AQUITAINE@AFPA.FR

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier
Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau 3 : CAP, BEP (Niveau 3 européen)

Conditions d'accès :

Non renseigné

Prérequis pédagogiques :

Deux profils sont possibles :1) Niveau classe de 1re ou équivalent.2) CAP/BEP/titre professionnel de niveau 3 (ex V) dans les métiers de la vente ou de services à la clientèle + 1 and'expérience professionnelle.

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

Gérer l'approvisionnement de l'unité marchande Réaliser le marchandisage Participer au développement des ventes de services et de produits Analyser les résultats économiques, financiers et batir les plans d'actions pour atteindre les objectifs

Contenu et modalités d'organisation

Gérer l'approvisionnementDéterminer et valider les quantités à commander Réceptionner la marchandise Stocker, ranger et mettre à disposition les produits Réaliser les merchandisageDéterminer et valider les quantités à commander Réceptionner la marchandiseStocker, ranger et mettre à disposition les produits Participer au développement des ventes de services et de produitsVendre des services et des produits Fidéliser les clients et mettre en œuvre des actions de fidélisation Encaisser des produits et des services Valoriser l'offre produits et de services de l'unité marchande sur les sites marchands et les réseaux sociaux Analyser mes réultats financiersA l'aide d'un tableur renseigner le tableau de bord et calculer les variations économiques Suivre les objectifs commerciaux et les indicateurs de performance, en analyser l'évolutionExploiter les résultats et proposer si nécessaire des ajustements Période en entreprise Période de certification

Commentaires sur la durée hedmomadaire
Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Mixte**
Commentaires sur la parcours personnalisable

Validation(s) Visée(s)

Titre professionnel assistant manager d'unité marchande - *Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)*

Et après ?

Suite de parcours

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00599658	du 05/04/2027 au 25/06/2027	Niort (79)	AFPA NIORT		Non éligible	FPC
00553976	du 24/09/2025 au 12/12/2025	Le Vigeant (86)			Non éligible	FPC
00553977	du 20/11/2025 au 13/02/2026	Le Vigeant (86)			Non éligible	FPC
00553978	du 12/03/2026 au 05/06/2026	Le Vigeant (86)			Non éligible	FPC
00553979	du 09/09/2026 au 27/11/2026	Le Vigeant (86)			Non éligible	FPC

00553980	du 07/01/2027 au 26/03/2027	Le Vigeant (86)		Non éligible	FPC
00553981	du 07/04/2027 au 25/06/2027	Le Vigeant (86)		Non éligible	FPC
00553982	du 15/09/2027 au 03/12/2027	Le Vigeant (86)		Non éligible	FPC