

# Développer l'efficacité commerciale

Financement	
Formation professionnelle continue	
Non conventionnée / sans dispositif	
Organisme responsable et contact	
AFPA ACCES A L' EMPLOI MC_PSR_NOUVELLE_AQUITAINE@AFPA.FR	
Accès à la formation	
Publics visés :	
Demandeur d'emploi Jeune de moins de 26 ans Personne handicapée Salarisé(e) Actif(ve) non salarié(e)	
Sélection :	
Dossier Entretien	
Niveau d'entrée requis :	
Niveau 3 : CAP, BEP (Niveau 3 européen)	
Conditions d'accès :	
Non renseigné	
Prérequis pédagogiques :	
Deux profils sont possibles :1) Niveau classe de 1re ou équivalent.2) CAP/BEP/titre professionnel de niveau 3 (ex V) dans les métiers de la vente ou de services à la clientèle + 1 an d'expérience professionnelle.	
Contrat de professionnalisation possible ?	
Non	

## Objectif de la formation

Gérer l'approvisionnement de l'unité marchande Réaliser le merchandising Participer au développement des ventes de services et de produits Analyser les résultats économiques, financiers et batir les plans d'actions pour atteindre les objectifs

## Contenu et modalités d'organisation

Gérer l'approvisionnementDéterminer et valider les quantités à commander Réceptionner la marchandise Stocker, ranger et mettre à disposition les produits Réaliser les merchandisageDéterminer et valider les quantités à commander Réceptionner la marchandiseStocker, ranger et mettre à disposition les produits Participer au développement des ventes de services et de produitsVendre des services et des produits Fidéliser les clients et mettre en œuvre des actions de fidélisation Encaisser des produits et des services Valoriser l'offre produits et de services de l'unité marchande sur les sites marchands et les réseaux sociaux Analyser mes résultats financiersA l'aide d'un tableau renseigner le tableau de bord et calculer les variations économiques Suivre les objectifs commerciaux et les indicateurs de performance, en analyser l'évolutionExploiter les résultats et proposer si nécessaire des ajustements Période en entreprise Période de certification

Commentaires sur la durée hedmomadaire

Parcours de formation personnalisable ?  Oui Type de parcours  Mixte  
Commentaires sur la parcours personnalisable

## Validation(s) Visée(s)

**Titre professionnel assistant manager d'unité marchande - Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)**

 Éligible au CPF

## Et après ?

Suite de parcours

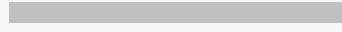
## Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00599601	du 05/04/2027 au 25/06/2027	Niort (79)	AFPA NIORT			
00553915	du 12/03/2026 au 05/06/2026	Le Vigeant (86)				
00553916	du 09/09/2026 au 27/11/2026	Le Vigeant (86)				
00553917	du 07/01/2027 au 26/03/2027	Le Vigeant (86)				
00553918	du 07/04/2027 au 25/06/2027	Le Vigeant (86)				

**00553919**

du 15/09/2027 au  
03/12/2027

Le Vigeant  
(86)



**MON  
COMPTE  
FORMATION**

 **FPC**