

Développer sa connaissance des produits et contribuer à l'animation de l'espace de vente – Bloc de compétences du titre professionnel vendeur-conseil en magasin

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

AFPA ACCES A L' EMPLOI
DR AE Nouvelle-Aquitaine
-
MC_PSR_NOUVELLE_AQUITAINE@AFPA.FR

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier
Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau Préqualification (Niveau 2 européen)

Conditions d'accès :

Non renseigné

Prérequis pédagogiques :

Deux profils sont possibles.1) Niveau classe de 1re ou équivalent.2) Niveau CAP/BEP/titre professionnel de niveau 3 quel que soit le secteur.

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

Assurer une veille sur les produits et services proposés par l'enseigneContribuer à la tenue et à l'animation de l'espace de venteParticiper à la gestion des flux marchandises.

Contenu et modalités d'organisation

Assurer une veille sur les produits et services proposés par l'enseigneRecueillir les informations sur le marché, les évolutions produitsClasser, analyser et synthétiser les informationsidentifier les éléments de différenciation par rapport aux concurrents permettant de valoriser l'entreprise Contribuer à la tenue et à l'animation de l'espace de venteMaintenir une implantation conforme et une présentation attractiveAppliquer les gestes et postures adaptés aux manutentions des produits dans un magasinProposer une mise en scène réaliste et pertinentePréparer les opérations commerciales permanentes ou saisonnières Participer à la gestion des flux de marchandisesEffectuer une préparation de commande clientUtiliser les outils numériques permettant de suivre les flux marchandises en magasinTraiter la démarque connue et participer à la lutte contre la démarque inconnueAppliquer les procédures de réception et de stockage de l'enseigne et participer aux inventaires Session d'examen

Durées de la formation

Commentaires sur la durée hedmomadaire

Parcours de formation personnalisable ? Oui Type de parcours Mixte

Commentaires sur la parcours personnalisable

Validation(s) Visée(s)

Titre professionnel vendeur-conseil en magasin - Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)

MON COMPTE FORMATION Éligible au CPF

Et après ?

Suite de parcours

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00323953	du 23/05/2024 au 28/06/2024	(86)			MON COMPTE FORMATION	FPC