

# Formation à la création ou reprise d'entreprise 210H mixte distance et présentiel - business games, accompagnement, tutorat et plan d'action inclus

## Financement

Formation professionnelle continue  
Non conventionnée / sans dispositif

## Organisme responsable et contact

AGILATEUR  
cedric delaumenie  
06.61.82.42.78  
cedric.delaumenie@cd-conseils.com

## Accès à la formation

### Publics visés :

Demandeur d'emploi  
Jeune de moins de 26 ans  
Personne handicapée  
Salaré(e)  
Actif(ve) non salarié(e)

### Sélection :

Entretien

### Niveau d'entrée requis :

Sans niveau spécifique

### Conditions d'accès :

Admission après entretien. RDV à distance.  
Ce dispositif est une formation courte, adaptée et individualisée. Elle est axée sur un développement important des compétences transversales nécessaires à un entrepreneur. Intervenants confirmés en création/reprise et développement des territoires Le rythme est adapté selon le projet et les disponibilités du porteur de projet sur période de 3 à 6 mois. La formation peut être proposée en individuel, en collectif intra ou inter entreprise., en présentiel, en FOAD, en mixte. Veillant à s'assurer de la réalité d'un projet entrepreneurial. Agilateur est certifié QUALIOP. Selon situation individuelle : Formation pouvant être financée à titre personnel. Formation éligible CPF dans le cadre des actions de formation pour les créateurs d'entreprise. Formation en inter / intra entreprise Éligible OPCO sous réserve d'acceptation du dossier par les services. Éligible financement Pôle-emploi ou Région sous réserve d'acceptation du dossier par les services. Formation pouvant être délivrée en présentiel ou en Formation A Distance, en individuel ou en groupe de 4 stagiaires minimum jusqu'à 12. - Présentiel : Limoges, métropole, Haute-vienne - Lieux de formation à Limoges. - Présentiel intra/inter-entreprise : France entière et Afrique francophone de Limoges - Lieux de formation : en entreprise. - F.O.A.D. : France entière - Plateforme Microsoft TEAMS

### Prérequis pédagogiques :

Pas de prérequis au sens de la démarche qualité QUALIOP. La formation est accessible à tous et à tous les niveaux. Cependant le Cabinet Agilateur souhaite préciser qu'il est préférable d'avoir un minimum de conditions :  
• Maîtrise de la langue française et de l'écrit ;  
• Équipement informatique récent portable avec webcam ;  
• Connexion internet - Pack office ou équivalent ;  
• Connaissances de base des outils bureautiques ;  
NOTA : • Aucun matériel ni logiciel spécifique n'est requis pour accéder aux cours à distance autre qu'énoncé ci-dessus. • Possibilité de regroupements sur certains thèmes avec d'autres porteurs de projet.

### Contrat de professionnalisation possible ?

Non

## Objectif de la formation

1- OBJECTIF OPÉRATIONNEL : Formaliser un projet de création ou reprise d'entreprise. 2- SE PRÉPARER : Se former et acquérir les outils en Gestion, Organisation, Commercialisation, Management, Communication. 3- PRÉPARER LE DÉMARRAGE DE L'ENTREPRISE : Ces actions de formation permettent de bénéficier de prestations allant de l'aide au montage du projet à l'appui pour le démarrage, le développement et la pérennisation d'une entreprise. VOUS PERMETTRE DE CONSTRUIRE VOTRE PROJET DE A à Z Un parcours de formation tutoré en blended Learning Devenir un entrepreneur Créer ou reprendre une entreprise Gérer une TPE/PME, une microentreprise, artisanale ou commerciale Définir et piloter la stratégie globale de l'entreprise, de l'organisation Concevoir et décliner les orientations stratégiques de l'entreprise / l'organisation o Stratégie d'entreprise o Management des opérations et de la chaîne logistique globale o Gouvernance et juridique o Introduction à la RSE Piloter la stratégie financière o Comptabilité générale o Les fondamentaux de la finance d'entreprise o Contrôle de gestion o Analyse financière – Diagnostic de l'unité o Analyse financière – Performance économique de l'unité Piloter la stratégie marketing et commerciale o Introduction au marketing o Plan d'actions commerciales o Marketing remix o Action commerciale et synergie marketing vente o Voix du client / prospection, relation client et fidélisation o E-Commerce et M-Commerce LES POINTS FORTS DE LA FORMATION Ce dispositif est une formation courte, adaptée et individualisée. Elle est axée sur un développement important des compétences transversales nécessaires à un entrepreneur. Intervenants confirmés en création/reprise d'entreprise et développement des territoires. Totalement modulable selon les besoins individuels. Accès permanent à une plateforme Teams/ Sharepoint de travail, de documentation et de dialogue OUTILS ET METHODES ANDRAGOGIQUES SIMULATEUR PEDAGOGIQUE - BUSINESS GAMES- INCLUS Les outils que nous mettons à votre service au fil de l'accompagnement et en fonction de vos besoins : - 25 années d'entrepreneuriat et 15 années d'accompagnement

## Contenu et modalités d'organisation

Une formation en blended learning Un webinar live chaque semaine 120 heures de cours en ligne 60 heures de webinaires en live 30 heures de tutorat mentorat Fiches ressources et méthodologiques Plateforme d'échanges Teams/Sharepoint Réseau professionnel 3 Business Games dédiés durant la formation Simulateurs pédagogiques – business games 2 journées de regroupement annuels en présentiel 2 masterclass 4 réunions d'intelligence collective Nous mettons en œuvre 22 modules pour accompagner votre projet 1- MANAGEMENT ENTREPRENEURIAL : Compétences transversales et entrepreneuriales, environnement personnel, démarche effectuable, business Canva ; 2- CONSTRUIRE SON OFFRE DE SERVICES OU DE PRODUITS 3- REALISER UNE ETUDE DE MARCHÉ : Etude clientèle, concurrence, définition et validation de l'offre commerciale 4- STRATÉGIE MARKETING ET COMMUNICATION : Positionnement produit, prix, distribution et Communication ; confrontation de l'offre. Introduction au marketing, Marketing remix 5- WEB MARKETING : E-Commerce et M-Commerce. Stratégie Internet, Référencement, Sites, Blogs, réseaux sociaux... Plateformes de vente en ligne ; 6- COMMERCIALISATION, VENTE, FIDÉLISATION : Action commerciale et synergie marketing vente. Voix du client / prospection, relation client et fidélisation. Plan d'action commercial et un plan de communication, outils numériques et digitaux, entretiens de vente, constitution de la clientèle, ; 7- LES BASES DE LA COMPTABILITÉ : Les bases de comptabilité et le de gestion, les obligations, les outils numériques de gestion , ... 8- LA GESTION AU QUOTIDIEN D'UNE ENTREPRISE : Calcul des tarifs, les coûts, les marges, analyse du bilan et du résultats. Besoins en fonds de roulement, le seuil de rentabilité, gestion de la trésorerie. Organisation personnelle, gestion du temps, outils organisationnels 9- CADRE JURIDIQUE : Marque, enseigne, INPI, fonds de commerce... Les contrats, les obligations, ... Le bail commercial, professionnel... Choix du statut, protection sociale, fiscalité, assurances, ... ; 10- CONSTRUIRE SES ELEMENTS FINANCIERS : plan de financement, compte prévisionnel d'exploitation, bilan prévisionnel,

Commentaires sur la durée hebdomadaire Plusieurs rythmes possibles. Le parcours et le rythme sont définis ensemble -Des autodiagnostic : repérage de ses meilleures expériences, partage d'expériences ; -La création d'outils ; -Evaluation en cours et/ou fin de formation ; L'accompagnement peut être réalisé en individuel ou en regroupement d'entrepreneurs. C'est un choix possible offert au porteur de projet. Si le choix est fait de travailler en regroupement d'entrepreneurs des heures sont consacrés au Tutorat du projet individuel.

Parcours de formation personnalisable ? Oui Type de parcours Individualisé

## Validation(s) Visée(s)

Actions de formation dispensées aux créateurs et repreneurs d'entreprise - Sans niveau spécifique

MON COMPTE FORMATION Éligible au CPF

## Et après ?

### Suite de parcours

Notre catalogue de formation peut permettre d'envisager des formations complémentaires. Consultez notre site internet. Devenir entrepreneur, créer ou reprendre une entreprise

## Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00228593	du 09/04/2021 au 31/12/2024	Tulle (19)	AGILATEUR		MON COMPTE FORMATION	FPC
00344559	du 09/04/2021 au 31/12/2024	Pessac (33)	AGILATEUR		MON COMPTE FORMATION	FPC
00228597	du 09/04/2021 au 31/12/2024	Poitiers (86)	AGILATEUR		MON COMPTE FORMATION	FPC
00344553	du 09/04/2021 au 31/12/2024	Mont-de- Marsan (40)	AGILATEUR		MON COMPTE FORMATION	FPC
00344558	du 09/04/2021 au 31/12/2024	Lacanau (33)	AGILATEUR		MON COMPTE FORMATION	FPC
00344551	du 09/04/2021 au 31/12/2024	La Souterraine (23)	AGILATEUR		MON COMPTE FORMATION	FPC
00344550	du 09/04/2021 au 31/12/2024	Le Dorat (87)	AGILATEUR		MON COMPTE FORMATION	FPC
00344561	du 09/04/2021 au 31/12/2024	Saint-Yrieix- la-Perche (87)	AGILATEUR		MON COMPTE FORMATION	FPC
00344556	du 09/04/2021 au 31/12/2024	Mérignac (33)	AGILATEUR		MON COMPTE FORMATION	FPC
00344545	du 09/04/2021 au 31/12/2024	Ussel (19)	AGILATEUR		MON COMPTE FORMATION	FPC
00344548	du 09/04/2021 au 31/12/2024	Arcachon (33)	AGILATEUR		MON COMPTE FORMATION	FPC
00344557	du 09/04/2021 au 31/12/2024	Bruges (33)	AGILATEUR		MON COMPTE FORMATION	FPC
00344547	du 09/04/2021 au 31/12/2024	Aubusson (23)	AGILATEUR		MON COMPTE FORMATION	FPC
00344542	du 09/04/2021 au 31/12/2024	Villeneuve- sur-Lot (47)	AGILATEUR		MON COMPTE FORMATION	FPC
00344555	du 09/04/2021 au 31/12/2024	Saintes (17)	AGILATEUR		MON COMPTE FORMATION	FPC

<b>00344546</b>	du 09/04/2021 au 31/12/2024	Uzerche (19)	<b>AGILATEUR</b>	<b>MON COMPTE FORMATION</b>	<b>FPC</b>
<b>00344544</b>	du 09/04/2021 au 31/12/2024	Bergerac (24)	<b>AGILATEUR</b>	<b>MON COMPTE FORMATION</b>	<b>FPC</b>
<b>00344552</b>	du 09/04/2021 au 31/12/2024	Langon (33)	<b>AGILATEUR</b>	<b>MON COMPTE FORMATION</b>	<b>FPC</b>
<b>00344554</b>	du 09/04/2021 au 31/12/2024	Cognac (16)	<b>AGILATEUR</b>	<b>MON COMPTE FORMATION</b>	<b>FPC</b>
<b>00228596</b>	du 09/04/2021 au 31/12/2024	La Rochelle (17)	<b>AGILATEUR</b>	<b>MON COMPTE FORMATION</b>	<b>FPC</b>
<b>00228592</b>	du 09/04/2021 au 31/12/2024	Périgueux (24)	<b>AGILATEUR</b>	<b>MON COMPTE FORMATION</b>	<b>FPC</b>
<b>00344549</b>	du 09/04/2021 au 31/12/2024	Bellac (87)	<b>AGILATEUR</b>	<b>MON COMPTE FORMATION</b>	<b>FPC</b>
<b>00344560</b>	du 09/04/2021 au 31/12/2024	Saint-Junien (87)	<b>AGILATEUR</b>	<b>MON COMPTE FORMATION</b>	<b>FPC</b>
<b>00228590</b>	du 09/04/2021 au 31/12/2024	Limoges (87)	<b>AGILATEUR</b>	<b>MON COMPTE FORMATION</b>	<b>FPC</b>
<b>00344562</b>	du 09/04/2021 au 31/12/2024	Terrasson- Lavilledieu (24)	<b>AGILATEUR</b>	<b>MON COMPTE FORMATION</b>	<b>FPC</b>
<b>00344543</b>	du 09/04/2021 au 31/12/2024	Niort (79)	<b>AGILATEUR</b>	<b>MON COMPTE FORMATION</b>	<b>FPC</b>
<b>00257452</b>	du 09/04/2021 au 31/12/2024	Brive-la- Gaillarde (19)	<b>AGILATEUR</b>	<b>MON COMPTE FORMATION</b>	<b>FPC</b>
<b>00228591</b>	du 09/04/2021 au 31/12/2024	Bordeaux (33)	<b>AGILATEUR</b>	<b>MON COMPTE FORMATION</b>	<b>FPC</b>
<b>00228595</b>	du 09/04/2021 au 31/12/2024	Guéret (23)	<b>AGILATEUR</b>	<b>MON COMPTE FORMATION</b>	<b>FPC</b>
<b>00228594</b>	du 09/04/2021 au 31/12/2024	Angoulême (16)	<b>AGILATEUR</b>	<b>MON COMPTE FORMATION</b>	<b>FPC</b>