

Bac Professionnel Métiers du Commerce et de la Vente option B**Financement**Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif**Organisme responsable et contact**CFA ISAAC DE L'ETOILE
Gabriella VULTAGGIO
05.49.50.34.12
secretariat-cf@isaac-etoile.fr**Accès à la formation****Publics visés :**Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salaré(e)
Actif(ve) non salarié(e)**Sélection :**Dossier
Entretien**Niveau d'entrée requis :**

Sans niveau spécifique

Conditions d'accès :

Formation accessible après la 3eme. Accès direct en première suite à une seconde générale ou un CAP du domaine.

Prérequis pédagogiques :

Non renseigné

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

• Acquérir des compétences dans le domaine de la communication orale et écrite, dans la gestion et l'animation d'un point de vente • Complément de la formation en milieu professionnel

Contenu et modalités d'organisation

Enseignement Général : Français, Histoire-géographie, Anglais, Espagnol ou Allemand, EPS, Mathématiques, Prévention Santé Environnement, Arts appliqués, Projet Enseignement Professionnel : 18h / semaine Vendre, Gérer, Animer, Economie-Droit L'apprentissage peut se faire en mixité de parcours et en mixité de public à partir de la 1ère.

Commentaires sur la durée hedmomadaire Si nécessaire, dossier de positionnement qui peut permettre l'obtention de dispenses. En mixité de parcours, la durée totale en entreprise et la durée totale en centre varient en fonction du parcours, selon si l'apprenti a débuté son contrat en première ou en terminale.

Parcours de formation personnalisable ? Oui Type de parcours Mixte

Validation(s) Visée(s)**Bac pro métiers du commerce et de la vente option B prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale - Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)****Et après ?****Suite de parcours**

Diverses perspectives comme : • Vie active : Conseiller(e) de vente, responsable de rayon, manager de vente... • Poursuite d'études : BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client (NRC), BTS Management Commercial Opérationnel (MCO)

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00224805	du 01/09/2021 au 08/07/2022	Poitiers (86)	LYCEE SAINT JACQUES DE COMPOSTELLE POITIERS		Non éligible	
00256902	du 01/09/2022 au 07/07/2023	Poitiers (86)	LYCEE SAINT JACQUES DE COMPOSTELLE POITIERS		Non éligible	
00341249	du 01/09/2023 au 30/06/2026	Poitiers (86)	LYCEE SAINT JACQUES DE COMPOSTELLE POITIERS		Non éligible	

00429093

du 02/09/2024 au
02/07/2027

Poitiers (86)

LYCEE SAINT
JACQUES DE
COMPOSTELLE
POITIERS

Non
éligible

Contrat
app

00537373

du 01/09/2025 au
13/07/2028

Châtellerault
(86)

LYCÉE
PROFESSIONNEL
PRIVÉ SAINT-
GABRIEL NOTRE-
DAME

Non
éligible

Contrat
app

00537708

du 01/09/2025 au
13/07/2028

Poitiers (86)

LYCEE SAINT
JACQUES DE
COMPOSTELLE
POITIERS

Non
éligible

Contrat
app