Ref. formation 202103089097

Bac Professionnel Métiers du Commerce et de la Vente option A

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

CFA ISAAC DE L'ETOILE
Gabriella VULTAGGIO
05.49.50.34.12
secretariat-cf@isaac-etoile.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier
Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau Préqualification (Niveau 2 européen)

Conditions d'accès :

Formation accessible après la 3eme. Entrée directe en première suite à une seconde générale ou un CAP dans le domaine.

Prérequis pédagogiques :

Non renseigné

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

Obtenir le Bac • Acquérir des compétences dans le domaine de la communication orale et écrite, dans la gestion et l'animation d'un point de vente • Complément de la formation en milieu professionnel

Contenu et modalités d'organisation

Enseignement Général : Français, Histoire-géographie, Anglais, Espagnol ou Allemand, EPS, Mathématiques, Prévention Santé Environnement, Arts appliqués, Projet Enseignement Professionnel : 18h / semaine Vendre, Gérer, Animer, Economie-Droit Accompagnement, Co-intervention, Chef d'oeuvre L'apprentissage peut se faire en mixité de parcours et en mixité de public à partir de la 1ère.

Commentaires sur la durée hedmomadaire **Si nécessaire, dossier de positionnement qui peut permettre l'obtention de dispenses. En mixité de parcours, la durée totale en entreprise et la durée totale en centre varient en fonction du parcours, selon si l'apprenti a débuté son contrat en première ou en terminale.**

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Mixte**

Validation(s) Visée(s)

Bac pro métiers du commerce et de la vente option A animation et gestion de l'espace commercial - *Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)*

Et après ?

Suite de parcours

Et après ? Diverses perspectives comme : • Vie active : Conseiller(e) de vente, responsable de rayon, manager de vente... • Poursuite d'études : BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client (NRC), BTS Management Commercial Opérationnel (MCO)

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00224481	du 01/09/2021 au 08/07/2022	Poitiers (86)	LYCEE SAINT JACQUES DE COMPOSTELLE POITIERS		Non éligible	Contrat app
00256905	du 01/09/2022 au 07/07/2023	Poitiers (86)	LYCEE SAINT JACQUES DE COMPOSTELLE POITIERS		Non éligible	Contrat app
00341245	du 01/09/2023 au 30/06/2026	Poitiers (86)	LYCEE SAINT JACQUES DE COMPOSTELLE POITIERS		Non éligible	Contrat app

00429110	du 02/09/2024 au 02/07/2027	Poitiers (86)	**LYCEE SAINT JACQUES DE COMPOSTELLE POITIERS**	Non éligible	Contrat app
00537707	du 01/09/2025 au 13/07/2028	Poitiers (86)	**LYCEE SAINT JACQUES DE COMPOSTELLE POITIERS**	Non éligible	Contrat app