Ref. formation 202012087207

BAC PRO technicien conseil vente en alimentation (produits alimentaires et boissons)

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

CFA ASPECT AQUITAINE
CFA ASPECT AQUITAINE
05.56.15.83.40
contact@aspect-aquitaine.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier
Tests
Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau 3 : CAP, BEP (Niveau 3 européen)

Conditions d'accès :

Sous statut contrat d'apprentissage, nécessité d'obtenir un contrat d'apprentissage auprès d'une entreprise, accompagnement à la recherche possible par notre établissement. Renseignements sur le statut d'apprenti sur le site : www.aspect-aquitaine.fr

Prérequis pédagogiques :

Etre titulaire d'un CAP dans le domaine de la vente ou du service à la personne ou avoir validé une année de seconde.

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

- Gérer le rayon en optimisant le stock - Proposer a? la vente des produits alimentaires périssables conformes aux exigences d'hygiène et de sécurité alimentaire - Satisfaire et fidéliser le client en lui proposant des produits adaptés a? ses attentes et a? ses besoins - Animer un espace de vente et le rendre attractif pour valoriser les produits alimentaires et/ou les vins et spiritueux. - Contribuer a? l'évolution et au développement des ventes et des services du point de vente dans le cadre des choix stratégiques de l'entreprise et de l'enseigne. - Communiquer et travailler en équipe - S'adapter aux évolutions des modes de consommation et de commercialisation (sensibilisation, information, conseil et formation des clients, utilisation d'outils de vente a? distance).

Contenu et modalités d'organisation

Le Bac professionnel est composé de modules d'enseignement généraux et professionnels. MG1 : Construction d'un raisonnement scientifique autour des questions du monde actuel MG2 : L'exercice du débat à l'ère de la mondialisation MG3 : Construction et expressions des identités culturelles et professionnelles MG4 : Actions et engagements individuels et collectifs dans des situations sociales MP1 Etude opérationnelle du point de vente 112 h MP2 Expertise conseil en produits alimentaires 126 h MP3 Conduite de la vente 98 h MP4 Optimisation du fonctionnement du rayon 84 h MP5 Qualité des produits alimentaires et hygiène 112h MP6 Animation Commerciale 70h MAP Valoriser les produits d'une Entreprise en ligne 56 h Activités pluridisciplinaires 112 h

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Mixte**

Validation(s) Visée(s)

Bac pro technicien conseil vente en alimentation (produits alimentaires et boissons)
- Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)

Et après ?

Suite de parcours

Poursuite d'études supérieures : BTSA Technico-commercial, BTS Négociation et relation clients, BTS, IUT, Université…

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00216941	du 01/09/2021 au 30/06/2023	La Roche-Rigault (86)	LYCEE TECHNIQUE PRIVE RURAL LA PERRIERE		Non éligible	Contrat app
00277216	du 01/09/2022 au 08/07/2024	La Roche-Rigault (86)	LYCEE TECHNIQUE PRIVE RURAL LA PERRIERE		Non éligible	Contrat app
00335873	du 01/09/2023 au 04/07/2025	La Roche-Rigault (86)	LYCEE TECHNIQUE PRIVE RURAL LA PERRIERE		Non éligible	Contrat app

00423298	du 02/09/2024 au 03/07/2026	La Roche-Rigault (86)	LYCEE TECHNIQUE PRIVE RURAL LA PERRIERE	Non éligible	Contrat app
00537268	du 01/09/2025 au 06/07/2027	La Roche-Rigault (86)	LYCEE TECHNIQUE PRIVE RURAL LA PERRIERE	Non éligible	Contrat app