

BTS Management commercial opérationnel

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

ALLIANCE EUROPEENNE

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier
Tests
Entretien
Inscription directe ou par un conseiller en insertion professionnelle
Épreuves écrites

Niveau d'entrée requis :

Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)

Conditions d'accès :

Les candidats doivent être titulaires du Bac, être de nationalité Française ou disposer d'un titre de séjour en cours de validité. Les candidats doivent avoir un casier judiciaire vierge.

Prérequis pédagogiques :

Il n'y a pas de pré-requis spécifique de filière. Quel que soit le Bac, un étudiant peut être accepté dans la filière s'il a été sélectionné lors des tests et de l'entretien de motivation. Les tests de recrutement portent sur les qualités d'expression et de raisonnement du candidat ainsi que sur sa culture générale. L'objectif des entretiens individuels de motivation est d'analyser la réelle motivation de l'étudiant pour la filière, mais aussi pour le métier envisagé. Il peut donc déboucher sur des propositions d'orientation mieux adaptées au profil détecté lors de la discussion. Il s'agit de demander au candidat un certain nombre d'informations afin de confirmer avec lui son choix d'orientation ou de le modifier, tant il est vrai qu'à 18 ans, il est difficile d'arrêter un choix de métier définitif. L'interlocuteur du candidat est donc là pour aider le jeune dans son choix. Une fois le candidat sélectionné, il est mis en contact avec le service chargé des recherches d'entreprises, où seront étudiés ses choix, son CV. Il est à souligner que le service en question est là à titre de soutien d'une recherche active de la part de l'étudiant et non pour réaliser les démarches en ses lieu et place.

Contrat de professionnalisation possible ?

Oui

Objectif de la formation

L'objectif de la formation est d'acquérir les compétences nécessaires à l'animation et au management d'une unité commerciale. On entend par unité commerciale, une entreprise ou une association à but lucratif qui produit et distribue ou distribue seulement des produits et/ou des services à une clientèle de particuliers et/ou de professionnels. Il peut donc s'agir d'entreprise de production industrielle, de prestataires de services, ou d'entreprises de la grande distribution, généraliste (type Intermarché) ou spécialisée (type Darty, Décathlon, la Halle aux chaussures...) Dans ces unités commerciales, vous serez chargé : -d'animer et dynamiser l'offre commerciale -de permettre aux clients d'accéder à cette offre -de Manager une équipe commerciale -plus généralement de participer à la gestion de l'entreprise.

Contenu et modalités d'organisation

Le programme du BTS est réparti enseignements liés aux épreuves écrites et aux épreuves orales. Les épreuves écrites ; Culture générale et expression (Coef 3) Anglais écrit et oral (coef 3) Culture économique juridique et managériale (Coef 3) Gestion opérationnelle (Coef 3) Management de l'équipe commerciale (Coef 3) Les épreuves orales : Animation, dynamisation de l'offre commerciale (Coef 6) Développement de la relation client et vente conseil (Coef 3) Tous les enseignements sont dispensés par des enseignants qui ont la double compétence: diplômés d'enseignement dans leur spécialité, mais aussi, pour les enseignements professionnels, professionnels de la spécialité qu'ils enseignent. Le but est de développer chez les étudiants des connaissances théoriques indispensables à l'acquisition de compétences professionnelles directement exploitables en entreprise. On ne peut enseigner que ce que l'on maîtrise sur un plan théorique, mais aussi ce que l'on a pu soi même expérimenter en entreprise. Les enseignements sont dispensés en groupes restreints de 15 étudiants au maximum, afin d'individualiser les enseignements et repérer les difficultés éventuelles pour y remédier aussitôt. Ainsi, des cours de soutien sont apportés aux étudiants rencontrant des difficultés dans certains enseignements. Les cours ont tous lieu en face à face pédagogique exclusivement et sont basés sur l'interaction enseignant/étudiants. On apprend mieux quand on participe. Concernant les épreuves orales, chaque étudiant ayant une expérience professionnelle différente, chaque étudiant est suivi par un enseignant tuteur unique tout au long de l'année, afin d'être tuteuré dans sa préparation à l'examen de manière optimale. L'établissement est un centre de préparation habilité par l'université de Cambridge. A ce titre, nous proposons à nos étudiants de préparer et passer dans le cadre de leur formation un diplôme d'anglais délivré par l'université de Cambridge.

Commentaires sur la durée hebdomadaire Le parcours peut être individualisé en fonction de deux critères : .
1*)Concernant la filière, des horaires sont aménagés en première année de BTS pour les candidats issus de Bac professionnels pour renforcer leurs compétences dans les matières générales (Principalement en Français, Langues vivantes...) 2*)En cours de cursus, des cours de soutien sont apportés "à la carte" en fonction des difficultés rencontrées afin d'homogénéiser le niveau des groupes et faciliter la progression collective.

Parcours de formation personnalisable ? Oui Type de parcours Mixte

Commentaires sur la parcours personnalisable Les cours se déroulent du Lundi au Vendredi. Exceptionnellement, des devoirs peuvent avoir lieu le Samedi.

Validation(s) Visée(s)

BTS management commercial opérationnel - Niveau 5 : DEUG, BTS, DUT, DEUST (Niveau 5 européen)

MON COMPTE FORMATION Éligible au CPF

Et après ?

Suite de parcours

Possibilité de suivre sur une troisième année Niveau 6 européen - titre RNCP 39250 Responsable Marketing Digital et Publicité en ligne.

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00215615	du 06/09/2021 au 07/07/2023	Périgueux (24)	ALLIANCE EUROPEENNE			  

00256212	du 05/09/2022 au 08/07/2024	Périgueux (24)	ALLIANCE EUROPEENNE	  
00339218	du 04/09/2023 au 08/07/2025	Périgueux (24)	ALLIANCE EUROPEENNE	Non éligible 
00339222	du 04/09/2023 au 08/07/2025	Périgueux (24)	ALLIANCE EUROPEENNE	Non éligible 
00339220	du 04/09/2023 au 11/07/2025	Périgueux (24)	ALLIANCE EUROPEENNE	 
00394611	du 09/09/2024 au 10/07/2026	Périgueux (24)	ALLIANCE EUROPEENNE	 
00394610	du 09/09/2024 au 10/07/2026	Périgueux (24)	ALLIANCE EUROPEENNE	Non éligible 
00394814	du 09/09/2024 au 10/07/2026	Périgueux (24)	ALLIANCE EUROPEENNE	Non éligible 
00520758	du 08/09/2025 au 15/07/2027	Périgueux (24)	ALLIANCE EUROPEENNE	Non éligible 
00520764	du 08/09/2025 au 15/07/2027	Périgueux (24)	ALLIANCE EUROPEENNE	Non éligible 
00520766	du 08/09/2025 au 15/07/2027	Périgueux (24)	ALLIANCE EUROPEENNE	 