

VAE BTS management commercial opérationnel

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

MFR PONTONX
Sabine ANTUNES
05.58.57.20.42
sabine.antunes@mfr.asso.fr

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier
Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau 4 : Baccalauréat (Niveau 4 européen)

Conditions d'accès :

selon les pré requis et expérience de un an dans la vente.

Prérequis pédagogiques :

selon les prérequis et expérience de un an dans la vente.

Contrat de professionnalisation possible ?

Non

Objectif de la formation

Préparer les élèves au métier de manager. Ils doivent être capable de : - maîtriser la relation clientèle - gérer des produits ou des services - manager une équipe - établir des prévisions budgétaires - faire de la veille commerciale

Contenu et modalités d'organisation

- Bloc de compétences 1: Développement de la relation client et vente conseil. - Bloc de compétences 2: Animation et dynamisation de l'offre commerciale. -Bloc de compétences 3: Gestion opérationnelle. -Bloc de compétences 4: Management de l'équipe commerciale.

Durées de la formation *24h en cours du jour

Commentaires sur la durée hebdomadaire

Le rythme et le contenu adapté aux besoins et attentes du candidat.

Parcours de formation personnalisable ?

Oui

Type de parcours

Individualisé

Validation(s) Visée(s)

Accompagnement VAE - Sans niveau spécifique

MON COMPTE FORMATION Éligible au CPF

Et après ?

Suite de parcours

Possibilité d'intégrer un Bachelor ou une licence professionnelle. Passer des concours de niveau II

Calendrier des sessions

Numéro Carif	Dates de formation	Ville	Organisme de formation	Type d'entrée	CPF	Modalités
00212377	du 02/11/2020 au 31/12/2025	(40)	MFR PONTONX		MON COMPTE FORMATION	FPC
00265132	du 01/01/2022 au 31/07/2027	(40)	MFR PONTONX		MON COMPTE FORMATION	FPC