

Titre professionnel vendeur-conseil en magasin

Financement

Formation professionnelle continue
Non conventionnée / sans dispositif

Organisme responsable et contact

GRUPE ALTERNANCE AGEN
M. GUSTIN Kévin
05.53.48.09.87
k.gustin@alternance-garonne.com

Accès à la formation

Publics visés :

Demandeur d'emploi
Jeune de moins de 26 ans
Personne handicapée
Salarié(e)
Actif(ve) non salarié(e)

Sélection :

Dossier
Tests
Entretien

Niveau d'entrée requis :

Niveau 3 : CAP, BEP (Niveau 3 européen)

Conditions d'accès :

Non renseigné

Prérequis pédagogiques :

Deux profils sont possibles. 1) Niveau classe de 1^{re} ou équivalent. 2) Niveau CAP/BEP/titre professionnel de niveau 3 quel que soit le secteur.

Contrat de professionnalisation possible ?

Oui

Objectif de la formation

Le Titre Vendeur Conseil en Magasin permet aux vendeur(ses) de mettre en valeur les produits de son magasin afin d'atteindre ses objectifs de vente. Le vendeur conseil approvisionne son linéaire, met en valeur les nouveaux produits, informe les clients sur les caractéristiques, les guide dans leur choix. Il/Elle pourra ensuite poursuivre sur un BTS en alternance afin de continuer le développement de ses compétences.

Contenu et modalités d'organisation

Module 1. Apprentissages de base Commerce-Distribution : Découverte des apprentissages fondamentaux pour les métiers du magasin
Module 2. Développer sa connaissance des produits et contribuer à l'animation de l'espace de vente : Veille sur les produits et services proposés par l'enseigne - contribution à la tenue et à l'animation de l'espace de vente - participation à la gestion des flux marchandises
Module 3. Vendre et conseiller le client en magasin : Conduite d'entretien de vente de produits et de prestation de services en magasin – consolidation de l'acte de vente lors de l'expérience client en magasin - prise en compte des objectifs fixés pour organiser sa journée de vente

Parcours de formation personnalisable ? **Oui** Type de parcours **Modularisé**
Commentaires sur la parcours personnalisable **1 journée de formation par semaine**

Validation(s) Visée(s)

Titre professionnel vendeur-conseil en magasin - Niveau 4 : **Baccalauréat (Niveau 4 européen)**

 Éligible au CPF

Et après ?

Suite de parcours

BTS MCO - Management Commercial Opérationnel BTS NDRC - Négociation et Digitalisation de la Relation Client

Calendrier des sessions

| Numéro Carif | Dates de formation | Ville | Organisme de formation | Type d'entrée | CPF | Modalités |
|-----------------|-----------------------------|---------------|------------------------|---------------|---|---|
| 00209269 | du 01/02/2021 au 31/08/2021 | Estillac (47) | GRUPE ALTERNANCE AGEN | |    | |
| 00263888 | du 19/10/2022 au 30/06/2023 | Pau (64) | GRUPE ALTERNANCE PAU | |    | |
| 00533716 | du 15/10/2025 au 15/07/2026 | Estillac (47) | GRUPE ALTERNANCE AGEN | | Non éligible |  |
| 00533723 | du 15/10/2025 au 31/07/2026 | Pau (64) | GRUPE ALTERNANCE PAU | | Non éligible |  |